



# ACOMEÉ

la revista más importante del sector eléctrico

**5** TIPS PARA  
**maximizar**  
tus ingresos

**Cuesta de  
enero**

consejos para  
superarla

RETOS PARA LOS  
EMPRESARIOS  
en 2022

# HUGO GÓMEZ SIERRA

## PRESIDENTE DE CANAME

COMPARTE SU PERSPECTIVA DEL PANORAMA NACIONAL



**CONDUMEX**  
CABLES

# Cables de SERIE



**#ConduceMiEnergía**

# Aluminio E 8000



@Charofil



● **MAYOR ÁREA DE CABLEADO**

Contamos con el mayor peralte útil del mercado, el cual permite alcanzar un máximo de ocupación para el cableado.

● **UNIONES RÁPIDAS**

Diseño para fácil acoplamiento.

# CHAROLA TIPO MALLA

- **BORDE DE SEGURIDAD TIPO GANCHO**

Patente que garantiza máxima protección a los cables y seguridad al instalador.

- **DOBLE HILO LATERAL**

Ofrecemos mayor refuerzo en los laterales para las charolas brindando mayor rigidez y resistencia mecánica.



Contáctanos

 +52 55 29 72 88 85

 charofil.mx

# Contenido

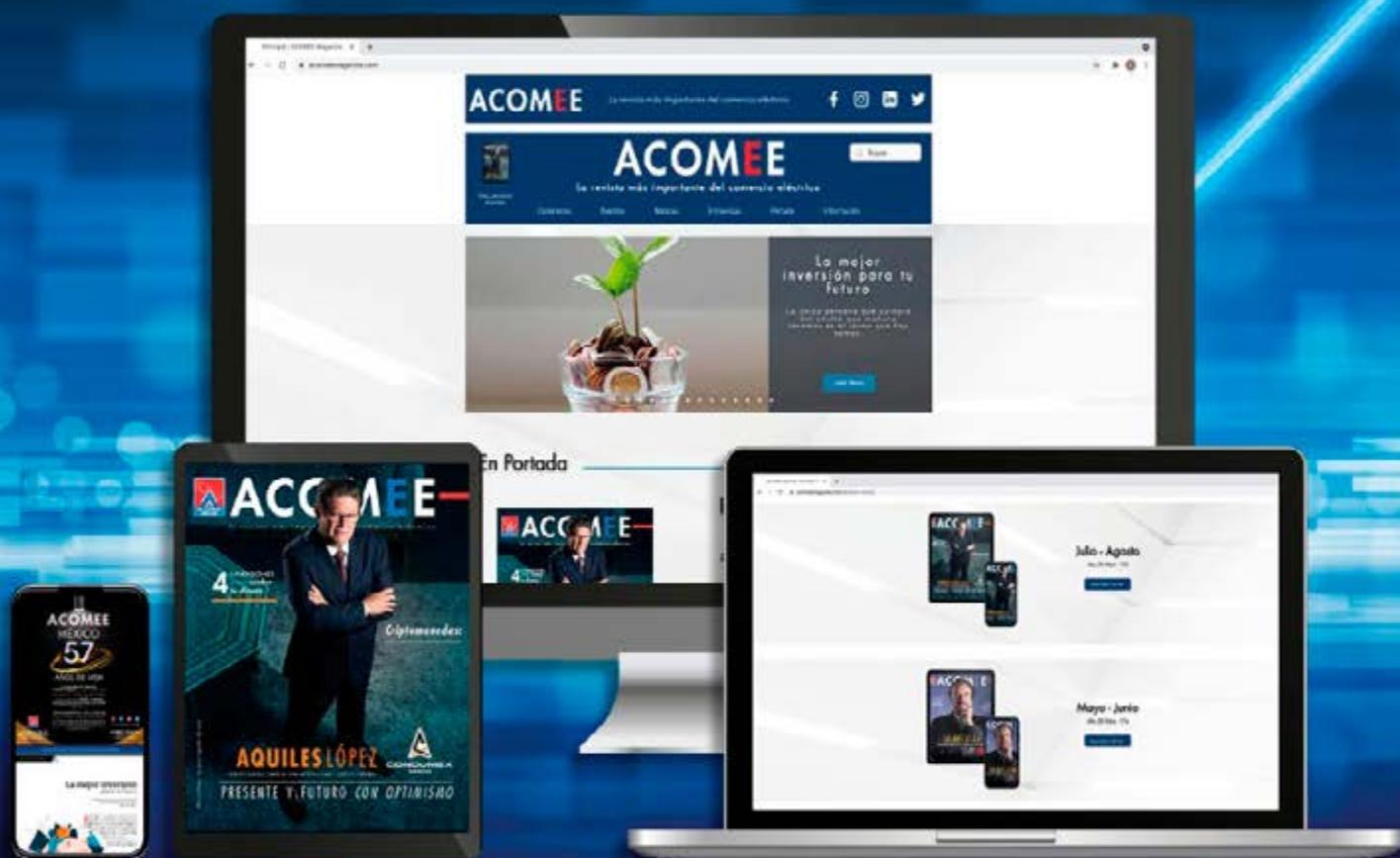
noviembre / diciembre

CARTA EDITORIAL	10			
			12	NOTICIAS
EVENTOS ACOMEE Capacitaciones para nuestros asociados	14			
			17	COLUMNA DE FINANZAS Usa tu aguinaldo con inteligencia
ENTRETENIMIENTO	18			
			20	COLUMNA DE NEGOCIOS Retos para los empresarios en 2022
GADGETS CONSEJOS PARA elegir una tablet	24			
			26	ARTÍCULO NEGOCIOS 2021, ¿perdimos o ganamos?
PORTADA <b>HUGO GÓMEZ SIERRA,</b> los retos al frente de CANAME	28			
			32	CENTRAL Cuesta de enero Supera el inicio del año

# ACOME E

MAGAZINE

la revista más importante del comercio eléctrico



**VISITA NUESTRO SITIO OFICIAL**  
Y conoce todo lo relevante acerca  
de la industria eléctrica

[www.acomeemagazine.com](http://www.acomeemagazine.com)



**ANUNCIATE CON NOSOTROS**



**55-6413-2020**

ENTREVISTA

El liderazgo de  
**RAÚL URIBE GARCÍA**

38



SERVICIO AL CLIENTE

Grandes ventas,  
**GRANDES EMPRESAS**

42



ENTREVISTA

**CARLOS TENORIO:**  
claves para lograr un cambio

46



TIPS EMPRESARIALES

5 tips para  
maximizar tus ingresos

50



ENTREVISTA

**ALBERTO LARIOS,**  
pionero de Expo Eléctrica

52



SALUD

Efectos del tabaco  
en la piel

56



ASESORÍA JURÍDICA

Prepara tu cierre fiscal

58



GOURMET

De COSTA A COSTA

60



MIXOLOGÍA

Prueba estos  
**COCTELES CON RON**

62



DIRECTORIO

64

2021  
ACOME E

# ARGOS



*Innovación sin límites*

**Calidad 100%  
certificada**

[www.argoselectrica.com](http://www.argoselectrica.com)

**LADA SIN COSTO  
800 00 ARGOS**

 /ArgosElectricamx

 argoselectrica.mx

**Sucursal México**

Av. de la Luz 67. Parque Industrial  
la Luz Cuautitlán Izcalli,  
Estado de México, México, C.P. 54716  
t: +52 (55) 2620 9900 f: +52 (55) 2620 9955

**Sucursal Monterrey**

Av. Independencia # 1560 A.  
Col. Valle de Huinalá Apodaca,  
Nuevo León, México, C.P. 66634  
t: +52 81 8131 1199

**Sucursal Mérida**

Bodegas Yucatán Perío Pniente  
Km 46+300 Bodega 11 Co. Tixcacal Opichen,  
Mérida, Yucatán, México, C.P. 97249  
t: +(999) 253 9696 f: +52 (999) 940 2666

## COMITÉ EJECUTIVO Y CONSEJO EDITORIAL

PRESIDENTE  
**Sr. Erasto Martínez**  
CON... TACTO, S.A. DE C.V.  
contactoerasto@prodigy.net.mx

VICEPRESIDENTE  
**Sr. Iván Varela Barrera**  
GRUPO SURTIDORA ELÉCTRICA, S.A. DE C.V.  
ivan@gruposurtidora.com.mx

SECRETARIA  
**Sra. G. Yolanda García Valdés**  
DISTRIBUCIONES ELÉCTRICAS ORIENTAL,  
S. DE R.L. DE C.V.  
yolandagv49@gmail.com

2DO VOCAL  
**Sr. José Luis Canudas Centeno**  
MC DISTRIBUIDORA ELÉCTRICA, S.A. DE C.V.  
jose Luis@mc Distribuidora electrica.com.mx

DIRECTOR  
**Guillermo Hernández Campos**  
direccion@acomee.org

COORDINADOR DE CAPACITACIÓN  
**César Ramírez Paz**  
auxiliar@acomee.org

VIGILANCIA  
**Ing. Peter Paul Petersen Greiser**  
PA ENERGY SPECIALISTS, S.A. DE C.V.  
peter@paenergyspecialists.com

TESORERO  
**Sr. Arturo Martínez Morales**  
SMART ILUMINACIÓN LEDS, S.A. DE C.V.  
gerencia@smartiluminacion.com.mx

1ER VOCAL  
**Sr. G. Yannick Flores Contreras**  
FOSAR ILUMINACIÓN, S.A. DE C.V.  
yannickfc@fosar.com.mx

3ER VOCAL  
**Sr. Rodolfo Palma Gil**  
ELÉCTRICA PALMA, S.A. DE C.V.  
rodolfopalmagil@gmail.com

GERENTE  
**Marlene Pérez Lueza**  
administracion@acomee.org

ASISTENTE DE DIRECCIÓN  
**Martina Piña Peralta**  
oficina@acomee.org

CONSEJO EDITORIAL  
**Ing. Jaime Catán**  
INDUSTRIAS SOLA BASIC S.A. DE C.V.  
jcatan@isbmex.com

**Ing. Aquiles López Marín**  
CONDUMEX  
aqlopez@condumex.com.mx

SOCIOS COMERCIALES FUNDADORES  
**INDUSTRIAS SOLA BASIC**  
**CONDUMEX**

COLABORADORES  
**Álvaro Aldrete, Josefina Murrieta, Liz Pasquell y Víctor Rosales.**

Asociación Nacional de Comerciantes de Material y Equipo Eléctrico, A.C.  
Dirección: Eje Central Lázaro Cárdenas 464 Colonia Álamos, C.P. 03400,  
Alcaldía Benito Juárez, correo electrónico: direccion@acomee.org



**Ann Müller**  
DIRECTORA GENERAL  
MAG GROUP  
Whatsapp: 55.6413. 2020

**Pablo Ampudia Terán**  
EDITOR EN JEFE

**SSMEDIA**  
ARTE Y DISEÑO

**Karla Prado**  
GERENTE COMERCIAL

**Verónica Trujillo**  
ASESOR FISCAL CONTABLE Y ADMINISTRATIVO

**Einar O. Müller**  
SISTEMAS Y TECNOLOGÍA

**Juan Francisco Rodríguez**  
CORRECTOR DE TEXTO Y ESTILO



**SAC Abogados**  
Erika R. Raynal  
Sergio Aguilar  
eraynal@sac-law.mx

Agustín M. Chávez 1 int. 301, Santa Fe, Álvaro Obregón,  
C.P. 01210, CDMX. www.sac-law.mx +52-55-4737-0200





SURTIDORA ELÉCTRICA DEL CENTRO, S.A. de C.V.



# PROYECTOS Y DISEÑO EN ILUMINACIÓN

Hemos mantenido un crecimiento acelerado, el cual nos permite ofrecer a nuestros clientes una gama de más de 1,500 productos. Mantenemos un stock constante de los productos con más demanda garantizando así surtirlos en tiempo y forma.

Surtidora Eléctrica del Centro mantiene alianzas con sus diferentes proveedores y puede ofrecer capacitaciones a los clientes en las diferentes marcas y líneas de productos que comercializa.

**TU MEJOR  
OPCIÓN !**

**SURTIDORA ELECTRICA DEL CENTRO S.A. DE C.V.**

MATRIZ  
REVILLAGIGEDO No. 36  
COL. CENTRO DE LA CIUDAD DE MEXICO AREA 5  
CUAUHTEMOC, CDMX  
C.P.: 06050



55 5510-4121  
55 5512-0166  
55 5521-3686



secsa1@prodigy .net.mx



@surtidoraelectricadelcentro

SUCURSAL CANCUN  
AV. TANKAH MZA. 11 LOTE 13 Y 14 No. LOCAL 1 Y 2  
COL. SUPERMANZANA 27  
BENITO JUAREZ QUINTANA ROO  
C. P.: 77509



(01998)892-4337



secsacancun@prodigy .net.mx



# Carta editorial

## del presidente de ACOMEE México

Las fiestas decembrinas están por llegar, las que nos permiten celebrar un año más de tener salud, trabajo y estar rodeados de familia y amigos.

Este, sin duda, será un año que recordaremos toda la vida, pues nos marcó enormemente, al igual que el 2020, pues muchos seguimos en casa, trabajando a marchas forzadas para conservar nuestros empleos, empresas y colaboradores. Pero también lo recordaremos porque llegó la vacuna que tanto esperábamos para poder reactivarnos en muchos sentidos.

Con este fin de año, también llega nuestra última edición del 2021, en la que les ofreceremos contenidos muy relevantes para todo el gremio que nos sigue y que se asocia con nosotros.

Es obligado destacar nuestro tema central, pues en él encontrarán tips, recomendaciones y sugerencias para sobrevivir a la famosa y siempre complicada cuota de enero.

Y como las finanzas son un tema que a todos nos interesa, hemos dedicado gran parte de nuestro contenido a ese rubro. Nuestros colaboradores nos hablaron de cómo utilizar nuestro aguinaldo con inteligencia para evitar gastarlo en cosas que no necesitamos, y aunque sabemos que nos costará trabajo, si seguimos estos consejos, la tarea no será tan complicada.



Nuestro experto en emprendurismo nos plantea cuáles serán los retos a los que los empresarios deberemos de enfrentarnos en 2022 y cómo superarlos. Y más adelante, también te decimos cómo prepararte para un buen cierre de año fiscal.

Por otra parte, realizamos un recuento de los eventos macroeconómicos del 2021, los cuales tuvieron una gran importancia en la vida económica de nuestro país, e incluimos también algunos comentarios sobre la reforma energética, tan importante para todos.

Pero si hablamos de celebrar festivamente y terminar con un delicioso sabor de boca, te recomendamos el restaurante De costa a costa, que podría ser el lugar ideal para organizar tu fiesta de fin de año, ya sea en familia o con tus colaboradores.

Para cerrar, no podemos dejar de mencionar las entrevistas a Hugo Gómez, Alberto Larios, Raúl Uribe y Carlos Tenorio, todos personajes muy importantes para nosotros.

Como verás, en este número tratamos de cubrir todos los temas que te interesan, así que esperamos que lo disfrutes y nos sigas leyendo el siguiente año.

¡Felices fiestas!

Afectuosamente,  
**Erasto Martínez**

PRESIDENTE DE ACOMEE MÉXICO



acomee.org



Acomee Mexico



acomee\_mexico



AcomeeMexico



Acomee México

# LUCEK

C O L O R S



## Nuevos Tonos Mate



# LUCEK

Premium *Cristal*



*Refleja tu Estilo*

# LUCEK

Premium



Decoración de Alto Nivel



## AMLO plantea cancelar permisos de generación y contratos de compraventa de electricidad

La propuesta de reforma en materia energética que envió el presidente Andrés Manuel López Obrador al Congreso contempla la cancelación de todos los permisos de generación eléctrica otorgados y los contratos de compraventa de electricidad con el sector privado, además de las figuras

de generación privada y las solicitudes pendientes de resolución.

También propone cancelar los Certificados de Energías Limpias, debido a que han representado un subsidio de 6 mil 159 millones de pesos para las empresas, además de que es un esquema legal que no puede aprovechar

la Comisión Federal de Electricidad (CFE).

El documento establece que la CFE generará por lo menos 54% del consumo eléctrico nacional y la iniciativa privada podrá competir por el 46% restante mediante “procedimientos de competencia”.



## Neutral Networks

habilitará más de 150 kilómetros de fibra óptica en Querétaro

Para finales del 2021, Neutral Networks tendrá disponible un nuevo anillo de fibra de más de 65 kilómetros en Querétaro, que habilitará el crecimiento digital de México y de la zona, así como la atracción de inversión de jugadores globales. Esta nueva fibra permitirá a Neutral Networks consolidarse como una opción 100% neutral para los Data Centers, service providers y carriers ubicados en la zona, con una red de más de 155 kilómetros en el estado.

De acuerdo con el reporte “Datacenters Global Market Comparison 2021”, en lo que resta del año, en Querétaro se tiene programada la construcción de varios Data Centers que suman un consumo de 48 mega watts (MW). Más que todos los que se tienen contemplados construir este año en Phoenix, Nueva York y Los Ángeles, juntos.



## Openpay sigue apoyando el crecimiento del comercio electrónico

Openpay, la compañía tecnológica que impulsa el ecosistema del comercio electrónico cumple ocho años de desarrollar herramientas de procesamiento y seguridad para pagos digitales para habilitar transacciones comerciales accesibles, seguras e innovadoras.

Desde su fundación, la compañía ha demostrado un fuerte

compromiso con el desarrollo de herramientas para impulsar el comercio electrónico en el país. Además, ha creado oportunidades e iniciativas que facilitan el acceso a herramientas que permiten a las plataformas electrónicas recibir pagos por tarjetas, efectivo, transferencias bancarias, así como pagar

automáticamente a terceros con notificaciones en tiempo real.

Paynet, la red de Openpay para recepción de pagos en efectivo con más de 30 mil comercios aliados a nivel nacional, es un referente en la industria que procesa 100 millones de transacciones al mes.

## Alianza de CFE con empresa canadiense

La Comisión Federal de Electricidad y la empresa canadiense TC Energía, firmaron un Acuerdo de Entendimiento, mediante el cual buscarán terminar la construcción del gasoducto Tuxpan-Tula,

desarrollar un sistema de transporte de gas natural marítimo hasta el sureste mexicano y aglomerar en un solo contrato los sistemas de gasoductos de TC Energía contratados por la CFE en México.

Otro proyecto que se contempla en esta alianza es la construcción de un sistema marino que irá desde Tuxpan, Veracruz, y se conectará con el gasoducto Mayakán, en Campeche y Tabasco.



# Capacitaciones

## para nuestros asociados

---



**E**n ACOMEE México nos interesa estar al día en conocimientos, actualizaciones y capacitaciones, pues sabemos que esto es un factor fundamental para el crecimiento de nuestros agremiados.

Por ello, cada dos meses organizamos pláticas, cursos, capacitaciones, talleres y conferencias para mantener al día en diversos temas a nuestros agremiados, y de esta manera tengan herramientas para cuidarse a ellos mismos, apoyar a sus empleados y desarrollar sus negocios, lo que a la larga les ayudará a expandir sus empresas y aumentar sus ganancias.

Muchos de estos cursos, capacitaciones y actualizaciones se pueden llevar a cabo gracias a nuestros socios y patrocinadores, así como organismos ciudadanos y gubernamentales. Aquí está la lista de los que tuvimos oportunidad de realizar para todos ustedes:

# EMPRESARIOS UNIDOS POR EL SECTOR ELÉCTRICO

**MEMBRESÍA**

**2022**

**AL MISMO  
PRECIO DEL 2021**

\* Vigencia de la promoción 31 de diciembre 2021

*Se parte de*  
**NOSOTROS**  
*Afiliate o renueva tu membresía*

## BENEFICIOS

- Capacitación constante
- Conferencias magistrales
- Representación ante Instituciones y organismos gubernamentales
- Promoción de su marca en nuestra página web
- Revista digital ACOMEE
- Acceso a nuestro portafolio de empresas
- Acceso a nuestra buró de crédito comercial
- Difusión de bolsa de trabajo
- Acceso a link de cursos en línea
- Invitación a eventos exclusivos para socios activos



## INFORMES

WhatsApp. 55-59538621 Teléfono. 55 54404369/55 54404370  
Correo electrónico. oficina@acomee.org www.acomee.org



LEDVANCE.LAT **LEDVANCE**

**COMPONENTES ELECTRÓNICOS QUE AYUDAN A MEJORAR TU PRESUPUESTO**

CAPACITACIÓN VIRTUAL  
**MARTES 7 DE SEPTIEMBRE**  
 ¡TE ESPERAMOS!

Expositor: **Hugo Castillo**

Capacitaciones

**LEDVANCE**

Tema: Componentes electrónicos que ayudan a mejorar tu presupuesto”

Fecha: 7 de septiembre

**MILWAUKEE**

Tema: Innovación disruptiva

Fecha: 28 de septiembre

**JÚPITER**

Tema: Ventajas y calidad Júpiter

Fecha: 14 de octubre

**Milwaukee** Sólo Industrial. **PUNTO.**

**INNOVACIÓN DISRUPTIVA**

FECHA: 28 DE SEPTIEMBRE 2021  
 HORARIO: DE 9 A 10 AM  
 PLATAFORMA: ZOOM  
 PONENTE: CARLOS MURILLO

UNIRSE A LA REUNIÓN EN:  
 Zoomlink: <https://us02web.zoom.us/j/85112281893>  
 ID DE REUNIÓN: 851 1228 1893

**Plática informativa**  
 -Presencial-  
**Combate ciudadano a la extorsión**

Imparte el Presidente del Consejo Ciudadano para la Seguridad y Justicia de la CDMX  
**Dr. Salvador Guerrero Chiprés**

Cupo Limitado

**29 sept**  
 10:00-11:30 h

Registro:  
[auxiliar@acomee.org](mailto:auxiliar@acomee.org)  
 © 55 5953 8621

**COMBATE CIUDADANO**

Fecha: 29 de septiembre

Impartido por el doctor Salvador Guerrero Chiprés, presidente del Consejo Ciudadano.

Esta plática se llevó a cabo en el salón de usos múltiples de ACOMEE México, con las medidas sanitarias pertinentes.

El tema fue “Extorsión” y todo lo que hay alrededor de esta, como tipos de extorsión, recomendaciones en casos de que suceda y colaboración de la ciudadanía para lograr resultados en contra de extorsionadores directos.

También se habló acerca de las acciones que realiza la Dirección General de Atención a Casos de Secuestro y Extorsión de la Secretaría de Seguridad Ciudadana de la CDMX (SSC-CDMX).

# Usa tu aguinaldo con inteligencia

**E**sta prestación, que en México está prevista en la Ley Federal del Trabajo desde 1970, es un pago de carácter obligatorio para los patrones y de recepción irrenunciable para los trabajadores. El pago es equivalente mínimo a 15 días de salario, que a su vez corresponden a un año laborado. Si el trabajador no ha laborado todo el año con el patrón, deberá recibir lo correspondiente a los días que trabajó.

## Cómo se calcula

En la medida en que el aguinaldo es el equivalente al pago de 15 días, es necesario conocer el pago por día. Para ello, tomamos el salario neto mensual y lo dividimos entre 30 días; el resultado será el salario diario.

Entonces, por 12 meses de trabajo arduo, somos acreedores a un premio de 15 días lo cual se traduce a poco más de un día por mes. Es por esto que debemos valorarlo y darle un buen uso.

La mayoría de los mexicanos tenemos gastado el aguinaldo mucho antes de recibirlo, además se empalma con las fiestas decembrinas mismas que se han convertido en un evento totalmente consumista.

Tu aguinaldo equivale al 4.11% de tu sueldo total anual. A tu afofe le destinas normalmente el 6% de tus ingresos anuales. ¿Te imaginas lo que podrías potencializar tus ahorros para el retiro si lo usaras para este tema?

## No te lo imagines, te comparto un cálculo

Una persona de 30 años que gana 18,000 pesos mensuales, destina a su retiro en total 12,960 pesos por año. Estos 12,960 pesos con una tasa de interés promedio del 5% se convertirán en \$1'543,806 pesos cuando cumpla 65 años.

Si esta misma persona destina a su retiro además de los 12,960 pesos por año, los 8,877 que le corresponden de aguinaldo, entonces, con la misma tasa de interés tendría un total de \$2,601,313.84 pesos.

Como puedes ver, la diferencia es enorme y lo más importante es que solamente ahorraría \$310,695 pesos más que, con ayuda del interés compuesto, se convertirán en un extra de \$1'057,507 pesos al momento de retirarse.

Cuando yo era niño, existía una campaña en radio y televisión con el eslogan “regale afecto, no lo compre” y creo que si lo ponemos en práctica no solo regalaríamos afecto sino que estaríamos comprando tranquilidad para nosotros y nuestros seres queridos.

Si eres uno de los muchos mexicanos que hoy apoya económicamente a sus padres, te pregunto ¿Qué hubieras preferido, recibir regalos en Navidad con los que jugaste poco más de dos semanas o saber que hoy tus papás tienen independencia financiera gracias a que no los recibiste?

Recuerda que el único responsable de cuidar a la persona mayor que seremos mañana es el joven que hoy somos. No nos convirtamos en una carga para nuestros hijos por malgastar nuestro aguinaldo en cosas materiales en lugar de garantizar calidad de vida para nosotros y los nuestros.



## ÁLVARO ALDRETE

Es conferencista y asesor profesional de seguros desde 2006, y experto en ahorro y retiro. Es autor de varios libros en Grupo Editorial Planeta México y director de Aldrete & Asociados.

📍 | @alvaroaldretem



## MUSEOS

Museo Jumex

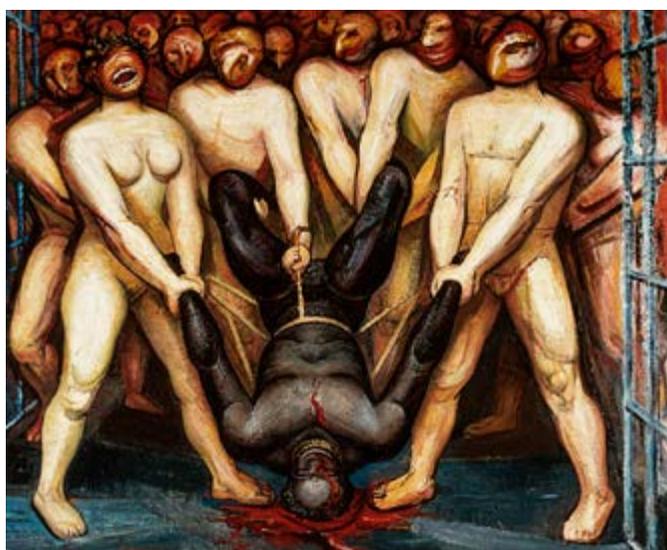
Hasta el 9 de enero de 2022

Tres artistas mexicanos unen su talento para simbolizar las diferentes formas de opresión en territorios a través de elementos naturales. Cada obra es la representación fiel de un proyecto de investigación de larga duración que

cuestiona la relación binaria que existe entre la naturaleza y la sociedad.

Esta exposición de autoría colectiva combina prácticas de investigación y producción artística explorando la relación entre imagen,

poder y conocimiento. La artista visual y diseñadora gráfica Andrea Carrillo, fluctúa su obra entre imagen en movimiento, instalaciones inmersivas y performance.



## Alegorías del mal gobierno

Museo de Arte Carrillo Gil

Hasta el 22 de mayo de 2022

Entre 1338 y 1339, Ambrogio Lorenzetti pintó murales góticos, en los que representó su alegoría del buen y el mal gobierno. Alegorías del mal gobierno usa los murales de Lorenzetti como modelo para hacer una selección de obras del arte moderno y contemporáneo mexicano de la colección permanente del Museo de Arte Carrillo Gil.

El propósito es representar mediante el arte las cuestiones políticas urgentes, para que mediante sus obras, los artistas ayuden a entender mejor las dinámicas detrás de tales problemas sociales.

## LIBROS

### El alma de las flores

Viviana Rivero, Planeta

Es una novela de ficción histórica donde la autora aborda la migración forzada, tras el exilio de españoles a Argentina ante la guerra civil del país europeo. Para ello realizó una exhaustiva investigación y entrevistas para lograr dos narraciones: la primera de un pasado que se cruza con el presente; y la otra, donde una historia de amor encuentra sus orígenes.

Este es un libro universal donde se coloca a la naturaleza como un personaje principal: las flores que aparecen en esta novela se enferman según los sentimientos por los que atraviesan María y los hermanos Díaz Montero, ante las revueltas que ocurrieron durante la Guerra Civil en España.



### La desconocida

Tess Thynne, Ed.  
Crossbooks

Nora acude con Wes e Iris a hacer un depósito matutino en el banco de su pequeño pueblo, pero antes de pasar siquiera a la ventanilla comienza un atraco de consecuencias imprevisibles. Iris y Wes han ido más allá de la amistad con Nora y se empiezan a hacer una idea de quién es ella, pero los asaltantes no, y así se establece una partida de estrategia en la que cada decisión puede alterar el resultado final.

Lo que los ladrones ignoran es que detrás de Nora están las chicas que ella ha sido previamente: Rebecca, Samantha, Haley, Katie, Ashley, todas entrenadas para tender trampas, y al final sobrevivir y salir victoriosas a pesar de todo.



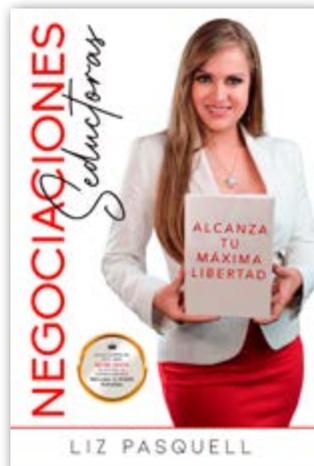
### Negociaciones seductoras

Liz Pasquell

Este libro te enseñará a transformar tu imagen y tu comunicación con pasos sencillos pero muy "seductores".

De igual forma, te mostrará técnicas poderosas de negociación para tener relaciones extraordinarias, caerle bien a mucha gente, lograr alianzas estratégicas más fuertes, mejores negociaciones y más ventas; lo cual se convertirá en mayores ingresos con menor esfuerzo.

Esto se traduce en una mejor calidad de vida y en mayor tiempo para dedicarlo a las personas que amas, especialmente, a la persona más increíble e importante en este mundo: tú.



## SERIE

### Dexter: New Blood

Paramount+ lanzó el tráiler oficial de la serie *Dexter: New Blood* (que incluye 10 capítulos), protagonizada por el nominado al Emmy, Michael C. Hall como el asesino en serie favorito de Estados Unidos.

Junto a Hall regresa la actriz Jennifer Carpenter, quien interpreta a Deb, la hermana de Dexter, pero esta vez en una nueva versión. Jack Alcott interpreta al hijo adolescente de Dexter, Harrison, quien misteriosamente regresa a su vida después de 10 años.

Ambientada 10 años después de que Dexter desapareciera en el ojo del huracán Laura, la serie lo encuentra viviendo con un nombre falso en la pequeña ciudad de Iron Lake, Nueva York y es ahí en donde comienzan eventos inesperados y su pasado oscuro sale a flote.





# Retos para los empresarios en 2022



Como bien sabemos, esta pandemia ha alterado no solo el estilo de vida y la salud de millones de personas alrededor del mundo, sino que afectó enormemente la economía mundial, y aunque la crisis generada por el brote de Covid-19 no ha terminado, sí ha disminuido a lo largo de este año que termina.

En México, por ejemplo, el sector mediano fue y sigue siendo de los que resultó más impactado por esta situación en distintos niveles, pues muchas empresas tuvieron que modificar tanto sus protocolos de salud, como el manejo de inversiones y sus procesos productivos para adaptar su negocio a las condiciones actuales.

Cabe destacar que los cambios en los patrones de consumo generados por la pandemia provocaron una repercusión en el mantenimiento del empleo, la competitividad y las estrategias de negocio de las compañías.

Bajo este contexto, los empresarios debemos realizar cambios y apertura de oportunidades, así como la revaluación de nuestros negocios.

En este orden de ideas, el tiempo que para nosotros los empresarios y empleadores tomará recobrar la estabilidad global, debemos emplearlo para diseñar estrategias y rutas de innovación y así poder aprovechar todas las oportunidades que nos brindará la época posterior que sobreviene a la crisis.

Entre los factores que debemos tomar en cuenta para la recuperación, se encuentran los siguientes:

**La inversión en tiempo.** Esta debe hacerse de manera inteligente, considerando datos actualizados del contexto global antes de tomar una decisión.

**Evaluación de proyecciones y expectativas.** Debemos estar alertas sobre lo que se espera que suceda en el mundo de los negocios, pero siempre tomando en cuenta cómo han sido el rendimiento y el comportamiento de nuestra compañía en los últimos meses.

**Desarrollo de nuevas estrategias de negocio.** “Diversificarse o morir” fue uno de los lemas que prevalecieron en la pandemia. Por ello, a partir de hoy debemos hacer análisis prospectivos de los negocios para que sean más resilientes ante dificultades como las que vivimos recientemente.

**Mejorar la cultura empresarial.** Sin duda, nuestro equipo es importante, por ello es necesario hacer planes para cohesionar a los trabajadores. Debemos buscar algunas estrategias para cuidar al equipo, a través de sinergias con compañías especializadas o con tu departamento de RH para fortalecer la cultura empresarial.

**Reuniones productivas.** Por último, debemos replantearnos las reuniones de trabajo para hacerlas realmente productivas. Si algo nos enseñó la pandemia fue a ser más precisos y concisos.

Sigamos con esa tendencia de resolver rápidamente y de manera precisa. ¿Cómo puedes hacerlo ahora que nos hemos reintegrado al trabajo presencial? Haz juntas ágiles, como las Daily Stand Ups, que es una reunión diaria que se hace de pie, de sólo 15 minutos y en la que cada persona responde tres preguntas: ¿qué hice ayer?, ¿qué voy a hacer hoy?, ¿en qué estoy atorado y necesito ayuda? Gracias a esta ceremonia todo el mundo se subirá al barco y podrán resolver sus temas de manera grupal.

## VÍCTOR ROSALES

Es cofundador de Smart Vylon, una desarrolladora de vivienda que funciona como un vehículo de inversión, actualmente con más de mil viviendas construidas y vendidas en México.

📍 | @yavocapital

# CON...TACTO

S.A.  
DE  
C.V.

SU MEJOR CONTACTO EN MATERIAL ELECTRICO E ILUMINACION

## ARGOS

**igoto**  
SUDOS

  
CONDOMEX

**CHAROFIL**  
LUMINARIOS INDUSTRIALES

**SIMON**

**LÜCEK**  
Premium *Cristal*

**LÜCEK**  
Premium *Cristal*



YEE SOLUTIONS



**RAWELT**®



[www.contactoelectrico.com](http://www.contactoelectrico.com)



# ¿QUÉ ES UNA UVIE?

UNIDAD DE VERIFICACIÓN DE INSTALACIONES ELÉCTRICAS



Una Unidad de Verificación de Instalaciones Eléctricas (UVIE) es una persona física o moral que cuenta con una acreditación emitida por una entidad de acreditación (EMA) y aprobada por la autoridad competente (SENER), con el objetivo de realizar actos de verificación de instalaciones eléctricas.

Del proceso de verificación Los actos de verificación corresponden a una constatación ocular, comprobación, pruebas o examen de documentos, que se realiza para evaluar la conformidad de una instalación eléctrica con base en los requerimientos técnicos de la NOM-001-SEDE-2012, en adelante NOM.

El procedimiento de Evaluación de la Conformidad (PEC) es una metodología para determinar el grado de cumplimiento de una instalación eléctrica con base en la NOM. Este proceso inicia desde la contratación de los servicios de la UVIE, la revisión del proyecto eléctrico a partir del cual se construirá la instalación, las visitas efectuadas en sitio y finalmente la entrega del dictamen de verificación.

Este documento que emite y firma la Unidad de Verificación de Instalaciones Eléctricas, certifica que dicha instalación bajo estudio o parte de ella.

Cumple en un momento determinado con los requisitos que se establecen en cada una de las secciones de la NOM.

## Beneficios de contratar a una UVIE

El objetivo principal de la evaluación de la conformidad de la NOM por parte de una UVIE es verificar el cumplimiento total de las especificaciones y lineamientos de carácter técnico que deben satisfacer las instalaciones eléctricas con la finalidad de ofrecer y garantizar condiciones adecuadas de seguridad para las personas y sus propiedades.



**HECTOR MARTÍNEZ**

**SOCIO AMERIC**



AMERIC, A.C.  
Hagamos unidad



# techWeek

EVENTO VIRTUAL 2021



REVISTA  
ACOMEE AC  
MEDIA PARTNER

# 9 | 10 | 11 - NOV

CONFERENCIAS | WORKSHOP'S | REUNIONES DE NEGOCIO | SHOWROOM



TIC'S



CLIMATIZACIÓN



ENERGÍA



AGUA



TECHWEEKVIRTUAL.COM



# Consejos para elegir una tablet

La tablet perfecta es aquella que se ajusta a tus necesidades.

**S**in duda, tu presupuesto, el uso que le darás, el sistema operativo y el tamaño de la pantalla son de los aspectos más importantes.

## Tamaño

En el mercado hay opciones para todos. Las más comunes tienen una pantalla de 10 pulgadas (se mide en diagonal) y son una buena opción para ver películas, jugar, navegar por internet y trabajar.

Las pequeñas están pensadas para personas que viajan con frecuencia debido a su practicidad y ligereza, y también son aptas para lectores de libros electrónicos. Miden 7 u 8 pulgadas.

Ahora que si estás buscando sustituir tu computadora y el tamaño no es un inconveniente, podrías considerar las de 12 pulgadas que ofrecen un diseño más profesional.

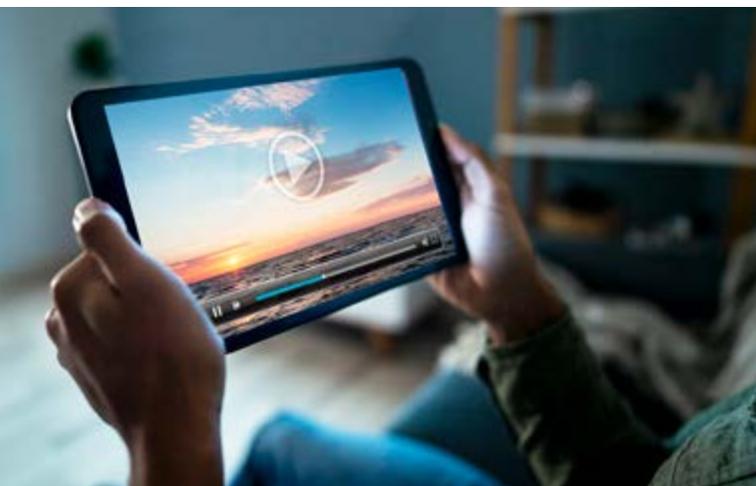


## Sistema operativo

Esto es totalmente a tu elección. Si te sientes más cómodo utilizando Android, Windows o Apple. Cada una cuenta con su tienda de aplicaciones con un extenso catálogo de entretenimiento y utilidades que te permitirá sacarle el máximo provecho y personalizarla a tu gusto.

## Características técnicas

- **Resolución.** La más común es la HD (1,200 x 800 píxeles), aunque también puedes encontrar tablets con resolución Full HD (1,920 x 1,080 píxeles) o superiores.
- **Almacenamiento.** La mayoría empieza en 16 GB y van subiendo en múltiplos de 16 o tienen la opción para utilizar una tarjeta de memoria. A menos que planees guardar muchas películas o videos, con 16 o 32 GB es suficiente.
- **Conexión a internet y bluetooth.** Será difícil que alguna no cumpla con estas características, de todas formas revisa con el fabricante o haz una búsqueda rápida en internet antes de realizar tu compra.



- **Procesador.** Si no estás seguro de este detalle, te sugerimos acudir a alguna tienda departamental para probar los dispositivos. Si alguno te parece lento o no se adapta a las actividades que realizarás cotidianamente, elige uno con mayor capacidad.
- **Otras.** Por ejemplo, la batería, la entrada de audífonos y las cámaras, tan importantes ahora para las videollamadas, son otros elementos a considerar.

### Presupuesto

Por último, el factor determinante será la cantidad de dinero que quieras designar a esta compra. Evalúa si es un gadget que realmente debes tener o si tu smartphone cumple con todo lo que necesitas para tu día a día.







**Grupo Eléctrico IMEX S.A. de C.V.**

**Distribuidor de material eléctrico**

- **Amplia gama de productos**
- **Stock actualizado**
- **Surtido rápido a domicilio**
- **Capacitaciones a clientes**

**MATRIZ**

**BALDERAS 86**  
COL. CENTRO DE LA CIUDAD DE MEXICO AREA 5  
CUAUHTEMOC, CDMX  
C.P.: 06050  
☎ 55 5512-0614  
@ ventas2@gruposecsa.com.mx  
f @imexsadcvc

**SUC. VICTORIA 104**  
☎ 55 5512-6244  
@ mostrador@gruposecsa.com.mx  
f @imexsadcvc

**SUC. REVILLAGIGEDO 36**  
☎ 55 5512-6214  
@ proyectos@geimex.com.mx  
f @imexsadcvc



**PROYECTOS Y DISEÑO EN ILUMINACIÓN**



**... si lo tenemos ¡lo entregamos!**



# 2021, ¿perdimos o ganamos?



**E**ste 2021, la mayoría lo empezamos con la esperanza de que la pandemia iba a terminar, la economía iba a mejorar y, por lo tanto, nos íbamos a recuperar de un tormentoso y muy bizarro 2020.

Con nuevos bríos, algunos sobrevivientes del Covid, otros con pérdidas desafortunadas de familiares y de amigos por el mismo motivo, y quienes se habían librado del virus, sintiéndose inmunes aún sin vacuna. La verdad es que, en enero no nos habíamos imaginado lo que este año nos tenía preparado.

Con cerca de 160 mil muertes de adultos por Covid, terminamos el primer mes del 2021 con la promesa de un plan de vacunación por parte del gobierno, en donde contemplaban haber vacunado a 50 millones de mexicanos a mediados de año. Si bien, las metas se aplazaron por el desafío que representó logística y culturalmente, es un hecho que, en nuestro entorno, la mayoría de nuestros

conocidos ya cuenta con el esquema de vacunación completo.

Ciertamente, en nuestra mente estaba la idea de que una sociedad vacunada, sería una sociedad sin cubrebocas, sin gel antibacterial, con reuniones masivas, sin sana distancia y el regreso a la vida “normal” en la que estábamos inmersos. Pero el 2021 se ha encargado de enfatizar que estábamos muy equivocados.

Por otra parte, económicamente han habido buenas noticias, ya que a principios del año, la estimación del crecimiento del PIB era del 3.9 por ciento, pero gracias al crecimiento acelerado en el sector industrial y de servicios de nuestro más grande socio comercial: Estados Unidos, se estima que México cerrará en un crecimiento de hasta 6% del PIB, inclusive, JP Morgan lo estima hasta en un 6.9%, lo que significa que para el próximo año, el país se encontraría en un desempeño habitual de la economía.

Es un hecho que las MiPyMes fueron las más castigadas en esta crisis por la pandemia, y es que de acuerdo con la Encuesta sobre la Demografía de los Negocios (EDN, 2020) del INEGI, más de un millón de empresas formales desaparecieron. Sin embargo, y es de reconocerse, para el segundo trimestre de este año, gracias a las MiPyMes se han recuperado más de 335 mil empleos.

No cabe duda de que la adversidad hace que la innovación y el empuje cambien realidades en poco tiempo. Este sector, que genera siete de cada 10 empleos en el país, ha tenido que reinventarse: tomar el home office como un gran aliado, minimizar espacios físicos, apostarle al e-commerce y “aguantar” sabiendo que nada dura para siempre. Tú, como agremiado de ACOMEE, que has estado estirando la liga lo más que puedes, se te reconoce el esfuerzo por México, para conservar empleos y seguirle apostando al país. ¡Gracias!

### La otra cara de la moneda

Esta otra cara, que es parte del comportamiento macroeconómico y que desafortunadamente, es la que pega más en el bolsillo de todos, es que la inflación cerrará en más del 6%, presionada por el incremento de los alimentos y energéticos. Para entender más este indicador, esto se traduce en que ha habido alimentos tan básicos como el chile, que ha aumentado su precio en más de 57%.

Si bien existe un incremento exponencial al Salario Mínimo, (que se ha impulsado en los últimos dos años y a pesar de los esfuerzos de control sobre la inflación de Banxico), es un hecho que el poder adquisitivo de los mexicanos se ha reducido, situación



que seguramente has sentido cada vez que compras en el súper.

No debemos dejar de mirar el incremento que tuvieron los ingresos públicos en el primer semestre, respecto del año anterior, ya que representó un aumento en un 73% real, es decir, se recabaron más de 2.9 billones de pesos, gracias a los ingresos de la actividad petrolera, fideicomisos y por supuesto a los contribuyentes cumplidos, que a pesar de la adversidad han pagado sus impuestos. Recordemos que, cada peso en inversión pública tiene un efecto multiplicador masivo en la cadena comercial, así que todos salimos ganando con mejores finanzas públicas.

El año ha sido de múltiples sucesos de todo tipo, desde sociales y políticos hasta naturales. Hechos que el 2021 nos regala como un recuerdo de lo vulnerables que somos pero también, desde cada uno de nosotros, como miembros de una familia, de esta ciudad y del mundo, le mandamos un mensaje a este año que termina: “sobrevivimos, aquí seguimos los que seguimos y estamos más fuertes que nunca”.

A ti, agremiado de ACOMEE México, te agradezco la lectura de mis artículos, tus comentarios me permiten mejorar lo que más disfruto hacer: escribir para aportar algo a mi país.

### JOSEFINA MURRIETA

Consultora estratégica y columnista, gracias a su trayectoria de más de 17 años en la administración pública en sus tres niveles, debido a que ha fungido en cargos de planeación, finanzas, puestos gerenciales y de desarrollo económico.

@ | @jose\_murrieta



# Hugo Gómez Sierra,

## presidente de CANAME

---

### LOS RETOS AL FRENTE DE CANAME

**U**no de los grandes desafíos en la industria eléctrica es la incorporación a las nuevas tecnologías, así como la importancia de informar a los compradores y consumidores sobre la adquisición de productos que cumplan con las normativas, acciones que la Cámara Nacional de Manufacturas Eléctricas (CANAME) ya lleva a cabo.

Aquí una plática con el ingeniero Hugo Gómez Sierra, su presidente, sobre la importancia que tienen las empresas involucradas, no solo en la industria de las manufacturas eléctricas, sino en el desarrollo del país.

#### ¿Cómo fue tu llegada a la CANAME?

Antes que nada, muchas gracias por la invitación de participar con ustedes. Retomando la pregunta, hace unos 12 años me invitó un colega de la industria, de Condumex, a participar en la mesa directiva como vicepresidente. No conocía este mundo pero noté que era una gran oportunidad profesional y personal. Profesional porque amplía las posibilidades de la visión, no sólo hacia dentro de las empresas, sino hacia la vinculación con las instituciones de otras empresas del sector y en lo personal, porque te desafía en temas que son más de carácter de política industrial.

En 2011 me propuse como candidato para presidente ante los afiliados y me honraron con la confianza para presidir los trabajos de la Cámara, lo cual hice en el ciclo 2011-2014. Después hubo otros tres presidentes y, posteriormente me convocaron para que, ante todos los cambios que se veían venir de forma política, participara y apoyara a la Cámara en 2019. Y aquí estamos de nuevo, a punto de concluir mi ciclo en marzo de 2022.



#### ¿Cómo ha cambiado el concepto de energía en los últimos años en México?

El cambio más fuerte se ha dado en los últimos 10 años, con la inclusión de las energías renovables, todo lo que tiene que ver con la sustentabilidad, con el tema del cambio climático que, particularmente en México, inició con la disminución de costos de las tecnologías en la parte de la energía solar. Este cambio es mucho más acelerado ahora por las tendencias globales. El cambio más profundo es que se ha ido reduciendo la generación de energía basada en combustibles fósiles.

Adicionalmente, se observa un cambio en generación, transformación, transmisión y distribución de la energía eléctrica, asociado con la tendencia a la digitalización de los procesos con impactos para la operación, control, medición y protección de las redes eléctricas.







### **¿Son esos los cambios o los retos a los que nos estamos enfrentando y que antes no veíamos?**

Correcto. Creo que es muy importante que tengamos conciencia en este tema, porque creo que ya está más que demostrado que el cambio climático existe y si lo crees o no, no es tan relevante, lo importante es que tenemos que cambiar como sociedad. Y un cambio social radical es reflexionar no sólo sobre cómo generamos la energía, sino cómo la consumimos.

### **¿Cómo ha avanzado la CANAME desde que eres su presidente?**

Lo que buscamos es tener una línea de continuidad estratégica. Una de las cosas que yo quiero dejar a mi sucesor es un plan maestro para los próximos cinco o siete años. Nuestra Cámara tiene más de 65 años, con una afiliación muy sólida, responsable y con empresas mexicanas que, invierten y están en México, generando empleos sin importar de dónde venga su capital. Producen, pagan impuestos y forman gente y tecnología en pro del desarrollo y crecimiento de nuestro país. Queremos que vengan empresas de fuera o que nazcan nuevas empresas mexicanas que agreguen valor. Tenemos una afiliación muy fuerte, profesional y basada en la tecnología e innovación, buscando que esta industria guíe los esfuerzos del sector eléctrico mexicano, siendo referentes para los nuevos desafíos en el campo de la energía y su generación, transmisión, distribución, comercialización y el uso como consumidores finales.

En este sentido, en CANAME siempre hemos buscado alinearnos con las tendencias sectoriales observadas a nivel global. Por ello, en nuestra Asamblea de septiembre de 2021 se aprobó la creación de la sección XV, destinada a los temas de electromovilidad, ya que no existe duda de que el desarrollo de los autos eléctricos y la infraestructura de recarga que conlleva marcarán retos importantes para los sistemas eléctricos a nivel mundial; gran oportunidad para México.

### **¿Cuál es la oportunidad de la Cámara frente a la industria de la generación de energía, vía las tecnologías fotovoltaica y eólica?**

Por un lado, el reto es precisamente producir con tecnología que se adecue a estas nuevas tendencias tecnológicas. Por el otro, somos una cámara de fabricantes de equipo eléctrico, así que no generamos la energía, somos proveedores de los generadores, de los integradores de sistemas y, por tanto, nuestro siguiente reto es tener una vinculación mucho más cercana a este sector.

### **¿Cómo enfrentarse a los cambios que el gobierno pretende realizar en el sector?**

Uno de nuestros ejes estratégicos es la vinculación institucional y la representación de nuestros afiliados ante el gobierno, es así como participamos con las instituciones que están involucradas como la Comisión Federal de Electricidad como cliente final, pero también en términos de política pública, con la Secretaría de Energía y la Secretaría de Economía.



Lo hacemos a través de la discusión pública en los comités consultivos de ambas secretarías y también en todos los procesos normativos, que son los que establecen las reglas de los productos y las instalaciones, para que éstas sean eficientes, seguras y cumplan con estándares oficiales establecidos.

### **¿Cuál es la importancia de CANAME para el PIB nacional?**

Es importante recalcar que una cosa es el PIB nacional y otra cosa es el PIB de toda la industria. En el PIB industrial, que es el sector en el que estamos, nosotros representamos el 3.5%. Generamos más de 200 mil empleos y nuestras exportaciones son cercanas a los 40 mil millones de dólares (mdd), con una balanza comercial muy positiva. Y, muy importante, más del 70% de nuestras empresas afiliadas son medianas y pequeñas, lo que está alineado con la estructura industrial del país.

### **¿Cuál es tu estrategia de trabajo en la CANAME?**

Lo que yo siempre he buscado y ha sido mi sello personal, es ser una cámara incluyente. Represento una empresa muy grande y líder del mercado eléctrico en México (soy el director general de Condumex), pero pretendo que todas, independientemente de su tamaño, se sientan representadas aquí, que existan los canales de comunicación, de diálogo, que los problemas de las secciones sean acogidos por la presidencia y se les apoye, sobre todo a las medianas y pequeñas.

La segunda estrategia es seguir trabajando en temas de innovación y competitividad, brindando a nuestras empresas oportunidades de desarrollo y financiamiento.

### **¿Cuáles han sido los logros y los avances del Centro de Competitividad e Innovación que creaste en 2011?**

Hemos atraído talento hacia las empresas de CANAME y, con recursos mixtos, fondeado proyectos de capacitación y formación de muchos de nuestros ingenieros, y apoyado a empresas en proyectos de certificación o mejora de procesos. Actualmente, trabajamos en los temas de soporte a las operaciones, sobre todo porque no hay recursos externos disponibles.

Estamos apostando también en asociar a las empresas más grandes con las chicas, para que se haga vinculación interna, y que las pequeñas y medianas puedan acceder a tecnologías que no podrían de manera individual.

De igual forma, nuestro centro representa una instancia de apoyo para que nuestras empresas afiliadas aprovechen las tendencias tecnológicas que delimitarán la evolución de los sistemas eléctricos y en consecuencia de todas las manufacturas eléctricas como:

- La electromovilidad.
- La digitalización de procesos en el sector energético.
- La gestión efectiva de la demanda basada en eficiencia energética.

- La incorporación de recursos distribuidos de generación y almacenamiento de energía.

### **¿Qué representan para ti y para la CANAME la energía eléctrica?**

Es como el sistema nervioso de una persona, o sea, yo siempre le digo a la gente “¡imagínate que se te va la luz cinco minutos en tu casa!”... Bueno, seguramente aparece una sensación de impotencia. La energía eléctrica está en todos los aspectos de nuestra vida todos los días y ni siquiera lo pensamos. Hoy el mundo no podría existir sin ella, las tecnologías están alimentadas por ella, así que es vida, es funcionalidad en el ámbito que quieras. De hecho, estamos declarados como sector estratégico de la economía nacional.

### **¿Qué normativas o estándares se deben cumplir en México?**

Esta cámara es sin duda, una pionera de la normatividad en México y en el mundo. El sector electrotécnico siempre ha sido uno de los más normados, por razones obvias. La electricidad, así como es vital, es de alto riesgo. Un mal manejo de esta genera consecuencias graves, por eso es importante que todos los productos sean certificados, normalizados y evaluados.

Uno de los grandes retos que tenemos es precisamente que no entren al mercado productos no certificados o “productos pirata”, porque ponen en riesgo la vida de las personas.

La gente no es especialista en el tema, entonces, nuestra labor, en conjunto con los fabricantes y los comerciantes como ACOMEE, es educar –hay que decirlo–, al usuario final, decirle que el precio tan atractivo que a veces tiene un producto tal vez es porque no cumple los estándares, porque está hecho con subproductos o materiales no especificados.

### **¿Qué mensaje les darías a los empresarios que conforman ACOMEE México?**

Que somos parte de la misma cadena, somos sus aliados. Nuestros productos salen a través de sus empresas y estamos para servirles. Hemos organizado infinidad de talleres, de cursos, webinars para que entiendan los productos de manera clara y práctica, las virtudes de la certificación.

Hoy, con la inseguridad que impera en el país, muchas de nuestras empresas se están viendo atacadas en el transporte, en robos de material y mercancía que después ingresa al mercado, por empresas, desgraciadamente, inclusive bien establecidas. Así que les recomendaría ser muy estrictos en la adquisición de esos productos, que se cercioren de que estén certificados, con sellos NOM, ANCE; esto, aunque el precio sea más alto porque, de lo contrario, estamos poniendo en peligro al usuario final, su patrimonio y su vida. La electricidad no es un juego. La reputación de una empresa se construye a lo largo de los años y no hay que ponerla en juego por una tentación de corto plazo.





# Cuesta de enero

## Supera el inicio del año



Comienza un nuevo año y con él la oportunidad de contar con unas finanzas sanas.

**E**l 2021 llegó a su fin, pero los gastos de término de año se hacen presentes. En las fiestas decembrinas todo fue alegría, convivencia familiar y regalos, pero el derroche tiene sus consecuencias y el arranque del 2022 podría verse difícil en tus finanzas personales ahora que la relativa normalidad regresó.

De acuerdo con datos de la financiera Principal, 84% de los mexicanos tiene dificultades financieras el primer mes del año. Por otra parte, sólo 11.5% acostumbra prepararse para la “cuesta de enero”.

Los especialistas recomiendan comenzar el 2022 con buenas prácticas financieras para que la temporada de saldar deudas no afecte, así que te damos 10 consejos que te serán muy útiles en este momento del año.

### 1. CREA UN CALENDARIO DE PAGOS Y PLANIFICA

Debes prever que en enero llegarán los primeros pagos como el predial, agua o primas de seguro, gastos médicos mayores o cargos a las tarjetas de crédito. Por tanto, es importante planificar un presupuesto para estos primeros pagos del año.

Dale prioridad a los impuestos o pagos anuales, sobre todo porque el interés más caro es el generado por impuestos, este aumenta año con año y hay un recargo por no pagarlo a tiempo.



Consejo: En el caso de algunos impuestos, como el predial, si pagas en los primeros meses se te aplica un descuento lo que hará que tu desembolso sea menor.

## 2. FÓRMULA DE ORO: 50-30-20

Si en alguno de tus propósitos estuvo “ser más organizado” es momento de iniciar. Si quieres un 2022 con finanzas saludables, desde que comienza hasta que finaliza el año, deberás hacer un presupuesto mensual donde tengas claro “mi ingreso es este, estos van a ser mis gastos y voy a estar haciendo este ahorro”.

La fórmula de oro para no tener deudas y además ahorrar es: destinar 50% de los ingresos a pagos de servicios, 30% para gastos personales y 20% para ahorro o inversión.



## 3. PRESUPUESTO 5R

Hacer un presupuesto siempre ayuda para tener claridad en nuestros estados financieros. Existe una fórmula conocida como la de las 5R, esto quiere decir:

1. Registra gastos e ingresos.
2. Reconsidera y cuestiona si puedes dejar de gastar en algo.
3. Recorta tus gastos en algo que hayas reconsiderado.
4. Reajusta tu presupuesto y elimina los renglones que dejaron de ser salidas de dinero.
5. Realiza tus sueños. Verás el impacto de gastar menos, empieza poco a poco y al cabo de un tiempo podrás cumplir con tus metas financieras.

## 4. OLVÍDATE DEL MÍNIMO

Hay que tratar de no retrasar el pago de las tarjetas de crédito o departamentales, si te retrasas se añadirán intereses moratorios en tu próximo estado de cuenta y estarás pagando intereses sobre intereses. Es importante cumplir con los primeros cargos de las tarjetas de crédito, principalmente de las compras que realices en Navidad.

Cubrir solamente el pago mínimo es pagar intereses más IVA sobre intereses y solo una pequeña fracción del pago irá a capital.



Consejo: Si ya te diste cuenta de que no te será posible pagar, habla con tu banco, explica la situación y escucha las opciones que te dan; muchas veces la misma institución te puede dar alguna solución o más tiempo.

## 5. NO MÁS DEUDAS

La magia terminó y la época en la que hay un mayor flujo monetario también, es muy común ver que la gente sigue gastando en enero como si fuera diciembre.

La primera semana de enero es muy importante porque hay quienes siguen con la sensación de vacaciones, lo que repercute en gastos.

Debes tener claro que si ya te gastaste todo el aguinaldo, lo peor que puedes hacer es pedir prestado. Si lo haces, vas a empezar el año con más deudas.



Lo mejor es tomar conciencia, evitar tantos desembolsos y no endeudarse.

## 6. ¿Y SI YA LAS TENGO?

En caso de ya existir una deuda, el dinero que generes debe ir directamente al pago de esta, olvídate de gastarlo en otras cosas que no necesitas. Es recomendable superar la “crisis” de manera orgánica.

La forma ideal para salir de una crisis financiera es hacerlo sin crédito, de manera orgánica; siempre tenemos cómo generar otros ingresos: vender cosas que no necesitamos, organizar una rifa o aprovechar otras entradas.



## 7. ADIÓS A ESOS “GUSTITOS”

Dos conceptos que han tomado fuerza: los gastos vampiro y los gastos hormiga, ambos se refieren a los gastos innecesarios que muchas personas realizan, ya sea de manera diaria, semanal, quincenal o mensual, pero ambos son un peligro para tu cartera.

### Gastos hormiga

Son gastos muy pequeños, que pasan casi desapercibidos y uno tras otro que acumulados se vuelven una cantidad importante. No los realizamos de manera periódica, es decir: se pueden dar de manera espontánea y pasar desapercibidos hasta que hacemos un recuento de los mismos.

Como ejemplo se encuentran:

- Comidas y antojitos, botanas, cigarros, alcohol, dulces, refrescos, chicles, botellas de agua, etc.
- Pequeños pagos, boleada de zapatos, el pago de estacionamiento, propinas a empacadores o en semáforos, etc.

### Gastos vampiro

Llamamos así a aquellos desembolsos que son mayores a los hormiga pero también innecesarios, en la mayoría de los casos. Un gasto vampiro puede llegar a succionar tu dinero hasta dejar sin vida tu cartera. La mayoría de estos gastos ya los tenemos incorporados en nuestra rutina diaria o dentro de los mensuales, pero no son aprovechados al 100%.

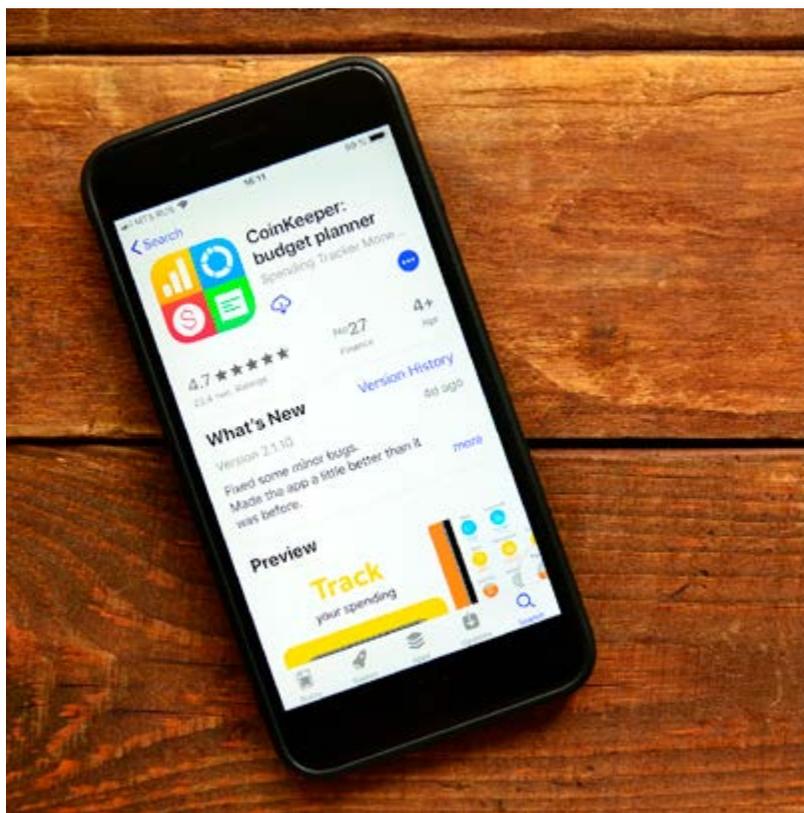
### Ejemplo:

- Los planes de telefonía celular de alto costo.
- Mensualidades o suscripciones a plataformas de streaming de películas, música o videojuegos.
- Televisión por cable.
- Membresías de clubes o gimnasios (cuando no asistes).
- Seguros innecesarios o que no sabías que tenías (los contratados en el cajero automático).

Es importante recortar gastos que no son primordiales y hacer un presupuesto para monitorear cómo se van liquidando las deudas adquiridas.

## 8. LOS PIES EN LA TIERRA

Expertos aseguran que lo mejor para tener finanzas saludables es vivir por debajo de tu nivel de ingreso, es decir, no derroches todo lo que ganas, mejor permítete ahorrar, invertir y crecer financieramente.



Hasta los gastos menores cuentan, por lo que un sistema de registro es una muy buena opción, busca apps de celular como CoinKeeper u otras para evaluar tus gastos y tener un control.

## 9. NO DESPERDICIES NADA

Esto aplica absolutamente en todo aspecto, tanto en uso de servicios (no dejar luces encendidas si no las necesitas), comestibles, ropa, agua, gas. Todo este gasto sin sentido implica dinero, reducir el desperdicio eventualmente se volverá un hábito positivo y lo notarás en tu economía.

## 10. MANTENTE INFORMADO Y MODERNÍZATE

Aprender a usar los instrumentos financieros que existen actualmente, te puede dar beneficios económicos y de comodidad a tu vida cotidiana, además de brindarte mejores condiciones si sabes utilizarlos a tu favor.

Los sitios, blogs y otras cuentas que ofrecen asesoría en educación financiera son instrumentos útiles a los que puedes acceder de manera rápida y gratuita.



# El liderazgo de Raúl Uribe García

**O**riginario de Amacuzac, Morelos, Raúl inició su carrera en GEA Ingenieros, donde laboró durante once años en el área de proyectos y, en forma simultánea, como gerente de obras, desarrollando las edificaciones más importantes para la empresa como el Hotel Las Brisas de Acapulco y el centro comercial más importante en Ciudad Juárez para Grupo Soriana.

Como ingeniero electromecánico egresado de la Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM) y con 37 años de trayectoria a través de Uribe Ingenieros Asociados, empresa líder en el ramo de las instalaciones electromecánicas de México, ha desarrollado obras emblemáticas como: Torre Chapultepec, Chapultepec Uno, Torre BBVA, Centro Operativo BBVA, Centro de Procesamiento de Datos para BBVA, Complejo Samara, Desarrollo Horizontal de usos mixtos, Desarrollo de Hospitales Siglo XXI y la Torre Mítikah.

Como mención especial está la Torre Reforma, uno de los edificios con mejor arquitectura y mayor eficiencia energética y el primero en México con certificación LEED (Leadership in Energy and Environmental Design, Liderazgo en Energía y Diseño Ambiental) Platino, un sistema de certificación con reconocimiento internacional para edificios sustentables creado por el Consejo de Edificación Sustentable de Estados Unidos (U.S. Green Building Council).

También cuentan con obras en Trinidad y Tobago, Venezuela, Puerto Rico, Panamá, Dubái, Abu Dabi y Catar.

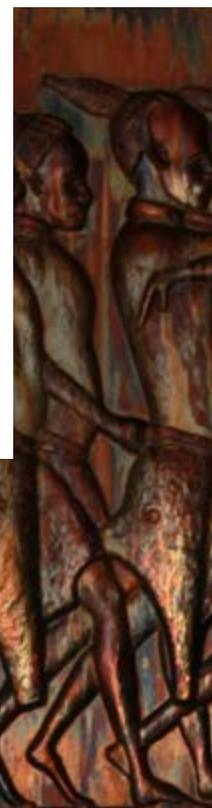
## Cuéntanos un poco de ti

Viví en Acapulco desde los nueve años y hasta los 17, aunque no soy de Guerrero. En ese tiempo si querías estudiar una carrera técnica tenías que irte a otro estado. En Chilpancingo, en la universidad había solo carreras comerciales, no técnicas, así que decidí venirme a México.

Finalmente ingresé a la carrera de Ingeniería Electromecánica porque mi hermano mayor, quien trabajaba como gerente de proyectos en una gran empresa mexicana que se dedicaba a las instalaciones para la construcción, me invitó a trabajar en ella, aunque entré como dibujante en 1973.

Después entré a GA Ingenieros, de Carlos Gutiérrez Arango, alguien a quien admiro y respeto mucho y quien fue mi mentor, empecé a aprender tanto con él que a los 22 años ya era gerente de proyectos y de construcción.

La empresa creció mucho y los clientes me llegaron a conocer a muy temprana edad. Trabajaba en la oficina, estudiaba en la tarde y los fines de semana o en la noche hacía las tareas. En esos tiempos no me tocaron las computadoras sino arrastrar el lápiz, trabajar en un restirador, tener que dibujar con un Leroy, me quedaba hasta tarde, pero fue muy fructífero.





Enriquecí mis conocimientos porque yo mismo proyectaba, hacía presupuestos y empezábamos las obras, así fue como migré de ser un empleado a gerente de una gran empresa. La misma oferta de trabajo me llevó a ser empresario. En 1984 se crea Uribe Ingenieros Asociados y de ahí para adelante.

### **¿Cómo llega Uribe Ingenieros Asociados a este cumpleaños número 37?**

Puedo decir que ha nacido con trabajo y que al día de hoy nunca hemos tenido la necesidad de promocionarla, la publicidad se ha hecho mediante recomendaciones de amigos, conocidos, asociados..., en casi 40 años, no hemos tenido un solo vendedor.

Está por demás decir que soy un mexicano muy orgulloso de este país, de su cultura, de todo lo que me ha dado la vida, sobre todo de los principios que me inculcaron mis padres, el trabajo, la honradez y algo muy importante que se ha perdido, el valor.

### **¿Cuál es la especialidad de Uribe Ingenieros Asociados?**

Hoy estamos asociados con una empresa que es la número uno en el mundo, Grupo Cobra ACS y Dragados, y en México lo que hacemos con ellos son instalaciones para PEMEX y CFE en la parte de transmisión y distribución; generamos energía eléctrica limpia, tenemos campos de generación fotovoltaica y eólica, la producción la vendemos a estados como Sonora y Chihuahua.

También tenemos las especialidades de hidráulica sanitaria, de protección contra incendios, la conducción de diversos gases en edificios para hospitales y la ventilación y aire acondicionado para cualquier tipo de edificio; también hacemos de edificios automatizados, red y ciudades inteligentes.



El primer edificio inteligente en México lo creamos hace casi 30 años para Probusa, era de oficinas, realmente se gestó con la poca tecnología de punta que había en ese entonces y tenía 104 mil m<sup>2</sup>. Se hizo ganador a premios en México, Chicago y Alemania.

Cada día el ser humano es más consciente de la tecnología, que hoy es más económica, más accesible y más familiar, me refiero a que es más fácil para el ser humano operarla. Actualmente lo puedes hacer desde un teléfono celular, para bienestar del ser humano y el confort en cualquier edificación.

**¿Cuáles son las características de la Torre Reforma, que le permitieron obtener la certificación LEED Platino en el 2018?**

Para ganar puntos para la certificación LEED tiene que ver mucho la forma de construir. Primero la orientación, que no esté al sur porque capta una ganancia térmica mayor, si así fuera se tiene que abatir con aire acondicionado, toneladas de refrigeración.

LEED certifica que no se trasladen materiales como varilla o cemento en distancias mayores a 20

km, porque su transporte emite CO<sub>2</sub> al medio ambiente; por ejemplo, no se pueden usar productos tóxicos como pinturas que utilicen thinner.

La fachada del edificio tiene una película para generar energía eléctrica, son celdas fotovoltaicas que aprovechan la incidencia del sol desde las ventanas, lo que se traslada al corazón del edificio y que proporciona asoleamiento, mas no calor, un producto muy interesante.

Además de ser completamente automatizado (cuenta con internet y fibra óptica para controlar todos los sistemas: elevadores, alumbrado, ventilación), cada 30 metros de altura tiene un generador hidroeléctrico proveniente de la caída de aguas negras de los sanitarios, por tanto, siempre se está generando energía eléctrica.

La torre, que es de concreto sin columnas interiores y diseñada por el arquitecto Benjamín Romano, tiene 11 niveles de estacionamiento y un robot inteligente les recibe el auto a los ocupantes, de tal manera que estos no pierden su valioso tiempo laboral en estacionarlo.

## ¿Qué impacto económico implica construir un edificio inteligente?

Yo siempre he dicho que lo primero es que quien lo gesta también debe serlo, es decir, contar con una amplia trayectoria y conocimiento de las tecnologías en general.

Hay cuatro certificaciones: LEED, plata, oro y platino; mientras más alto, mayor es el costo. La que más se utiliza en las certificaciones en México es plata, para la cual, contando edificación y componentes, su costo aumenta entre 3 y 5%. Para una certificación oro, la variación realmente ya no es tan significativa, entre 6 o 7%.

La certificación platino da un salto y el incremento es de entre un 10 y 12%, porque sí se implementa mucha tecnología para lograrla, desde la cimentación del edificio, el uso de las aguas del manto freático, de los recursos propios (reutilización del agua) y la generación propia de energía, es decir, que no le compre a la CFE o a un tercero.

## ¿Qué características debe tener un edificio para integrarse a las redes eléctricas inteligentes (REI)?

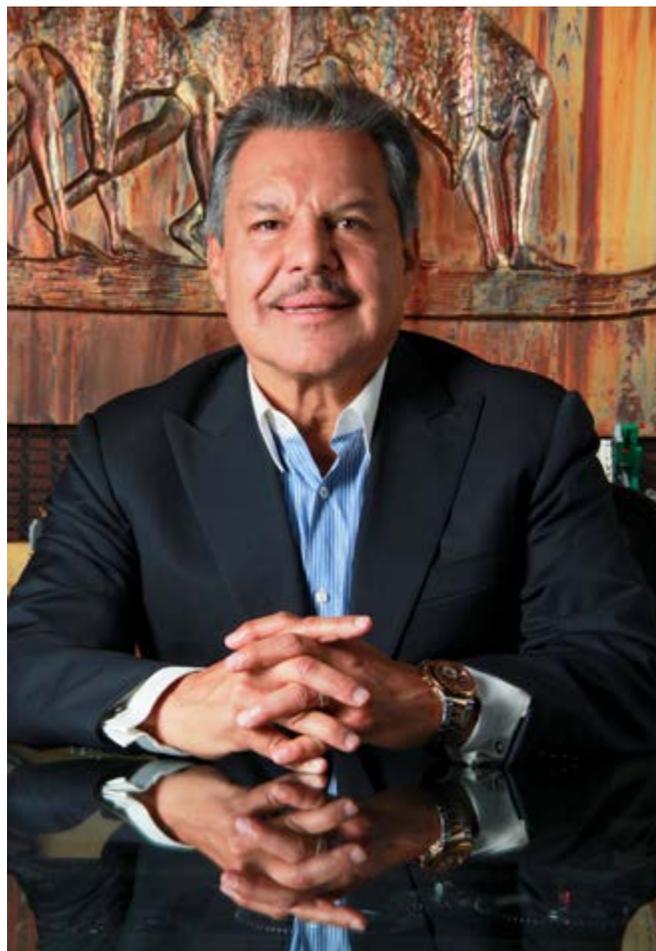
Primero se debe responder cuál es el propósito del edificio. Si se desean aplicar las tecnologías más avanzadas, ¿cómo se controla el suministro de energía eléctrica?

Se diseña para que la edificación tenga un suministro con un servicio de emergencia con respaldo al 100%, de tal manera que nunca se interrumpa el flujo de energía eléctrica, los servicios de agua o el aire acondicionado y que, en general, se puedan controlar desde una computadora personal.

## ¿Qué avance tiene nuestro país en la implementación de las REI?

Cada día en México se tiene mucho más capital humano con más amplio conocimiento en la administración de edificios y en las REI, así como interés en aprender sobre el tema.

Quiero agregar que nuestra empresa tiene el honor y el gusto de participar en la construcción de la primera ciudad inteligente o de redes eléctricas inteligentes en este país, una Smart City en Tequila, Jalisco, donde participamos en colaboración con el gobierno del estado, el presidente municipal y José Cuervo, el gran productor de tequila.



Un reto pendiente es abastecer de energía eléctrica a ese destino, ya que una ciudad inteligente debe recurrir al auto abasto, pero no existen aún condiciones para generar electricidad a partir del sol o del viento en esta región. Una opción sería utilizar la biomasa de las pencas del maguey.

## ¿Qué desafíos tiene México en el desarrollo de las REI?

Veo un México con anhelo de crecimiento, de tener buenos gobernantes en todos los niveles de gobierno. Es necesario tener gobernantes inteligentes, que tengan visión empresarial, para traer bienestar. Y si los gobernantes no tienen el conocimiento, que sean asesorados por especialistas, para que la economía y la tecnología avancen por el rumbo que los mexicanos deseamos.



# Grandes ventas, grandes empresas



**N**o existe negocio sin el oro más preciado: las ventas. Desafortunadamente, y a pesar de saber que este es nuestro fuerte, como líderes de nuestras empresas, a veces no tomamos la debida conciencia para poder capacitar a nuestro equipo de manera extraordinaria, constante y primordial.

De hecho, muchas se limitan a darles a sus vendedores la información básica de la misma, de los productos o servicios, los precios y las presentaciones; les proporcionan algunos folletos y si corren con suerte, un pequeño entrenamiento, pero eso es todo.

Como empresarios que ofrecemos productos y servicios, no debemos olvidar que vender es un arte;

las ventas tienen que ver con saber cubrir el dolor de nuestros clientes, poder aumentarles el placer, darles comodidad, ahorrarles energía, otorgarles confianza, pero sobre todo, hacerlos sentir valorados y escuchados. ¡Eso es realmente de lo que se trata!

Si tomamos el lugar de nuestros clientes podemos analizar que a nadie nos gusta que nos vendan ni que nos persigan o que nos hostiguen para adquirir un producto o un servicio; sin embargo, queremos comprar productos y servicios de calidad que eliminen nuestros miedos y preocupaciones, que nos lleven a una vida más placentera. ¡Aquí está la clave de todo!

En nuestros negocios no debemos formar vendedores; debemos formar consultores profesionales,

# ISB SOLA BASIC®

...en protección, tu única opción



## Regreso a Clases

¡NO PIERDAS NINGUNA DE TUS TAREAS!

1000  
**Nbks**  
No-Break

SOPORTE ELECTRÓNICO  
REGULADO INTELIGENTE

HASTA  
**60**

MINUTOS RESPALDO  
ANTE FALLAS DE ENERGÍA ELÉCTRICA

# NO BREAKS

CONSULTA NUESTRA AMPLIA GAMA DE PRODUCTOS EN [www.isbmex.com](http://www.isbmex.com)

HECHO EN  
MÉXICO



@ISB Mexico



ISB Mexico



@ISB Mexico

Iluminación  
**LED**



es decir, personas altamente capacitadas que se preparan todos los días para lograr ventas extraordinarias, que cuidan cada detalle de su imagen, comunicación, presentación; personas que están preparadas para elaborar preguntas inteligentes y así otorgarle al cliente una solución sumamente atractiva y real.

Cuando el prospecto se siente escuchado, valorado, percibe que se le quiere ayudar de verdad (y no solo venderle), se sorprenderá y la venta será un hecho. Además, como empresa, debemos buscar sistemas de fidelización para que el cliente quiera estar siempre con nosotros. Recuerda que un cliente feliz te va a recomendar; un cliente feliz te dará poderosos testimonios; un cliente feliz, valorado y agradecido va a elevar tus ventas de forma exponencial.

Ahora, para tener clientes felices primero debemos tener consultores felices, altamente capacitados en herramientas de ventas, comunicación verbal y no verbal, pero sobre todo, trato al cliente, así como en un manejo impecable de su imagen.

También debemos de implementar un sistema poderoso que se utilice siempre al pie de la letra, de esta forma nuestros clientes sentirán confianza, paz y tranquilidad de comprar con nosotros porque saben que les daremos lo mejor que tenemos y lo que realmente los va a liberar de ese dolor, preocupación, estrés o simplemente les va a dar comodidad y placer.

Comisiones atractivas, bonos de excelencia, planeación, sistemas, medición y capacitación constante harán que tus colaboradores se conviertan en unas verdaderas máquinas de cierre y tu empresa se convertirá en líder en ventas y fidelización, tanto de personal de ventas como de clientes.

Cada peso y tiempo que inviertas en la capacitación de tu equipo de ventas se verá reflejado de manera exponencial en el éxito de tu empresa.



## LIZ PASQUELL

Es conferencista, entrenadora certificada en ventas y neuroventas.  
Autora del best seller *Negociaciones seductoras*.

f PasiónPorVivirOficial | @ pasion\_porvivir



# ACOMEE MÉXICO

## INVITA

a la celebración que con motivo de su

# 58

ANIVERSARIO

se llevará a cabo el día

27 Noviembre

20:00 HRS

Por: **zoom**

JUEGO INTERACTIVO • REGALOS

☎ 5440.4369  
📞 5559538620

🌐 [www.acomee.org](http://www.acomee.org)  
✉ [oficina@acomee.org](mailto:oficina@acomee.org)

📘 📺 📷  
@AcomeeMexico





# Carlos Tenorio,

## claves para lograr un cambio

---

**P**ara esta edición entrevistamos al ingeniero Carlos Tenorio, director general de TEMESA, quien nos compartió sus anécdotas y retos sobre su periodo como presidente de ACOMEE México, así como su opinión sobre el panorama de la industria eléctrica en la actualidad.

### ¿Desde qué fecha formas parte de ACOMEE México?

Estimo que alrededor de 1980, y empecé a participar un poco más activamente cuando el ingeniero Alfonso Tenorio presidió la ACOMEE, en 1983.

### ¿En qué periodo fuiste presidente de ACOMEE México?

Tuve el honor de ser presidente de ACOMEE de 1999 al 2001.

### Cuéntanos por favor, ¿cómo fue esta experiencia para ti?

Fue una gran experiencia que me dejó muchas cosas buenas; tuve la oportunidad de conocer a mucha gente y hacer muy buenas amistades. Conocí gente de lucha, comprometidos con sus negocios.

Para mí fue muy grato y, a su vez, reconfortante haber tenido logros como el ingreso a la asociación de muchos de los comercios de material eléctrico del Centro de la Ciudad de México, así como algunos foráneos. Además, junto con la mesa directiva, pudimos apoyar las relaciones entre los empresarios y los fabricantes.

### ¿Cuáles fueron tus mayores logros como presidente de ACOMEE México?

De los mayores logros que tuve durante mi gestión, por supuesto, acompañado de la mesa directiva (conformada por un equipo de empresarios muy exitosos), fue realizar la primera Expo Eléctrica, que ocurrió en la CANACO, y en la que tuvimos muy buena respuesta a nivel local y nacional.

Fue el inicio de una buena época para la ACOMEE y sus agremiados, siempre contando con el apoyo de todos los fabricantes, ya que sin ellos no se hubiera alcanzado el éxito que perdura hasta ahora.

Asimismo, logramos concretar algo que se venía trabajando en mesas directivas anteriores: adquirir una propiedad que está en la avenida Lázaro Cárdenas, que es donde actualmente está nuestra querida asociación.

También tuvimos éxito en las diferentes actividades deportivas, siempre tuvimos buena participación de los agremiados comerciantes y de los fabricantes. Sin olvidar, por supuesto, nuestros cuatro principales eventos del año, como las cenas de aniversario, las convenciones en diferentes playas de México, las fiestas del empleado (donde reconocemos a todos

los compañeros de todas las empresas del gremio) y la ya mencionada Expo Eléctrica.

### ¿Cuáles fueron tus mayores retos como presidente de ACOMEE México?

Realizar satisfactoriamente los eventos y la compra que mencioné anteriormente, así como aumentar la participación de los socios en la Asociación.

Además, el acercar a los fabricantes con los comerciantes del gremio, la coordinación en general con la mesa directiva para los diferentes eventos que teníamos en ese tiempo, y las pláticas y capacitaciones de productos y novedades que nos proporcionaban los fabricantes.

### Para ti, ¿cuáles son las ventajas de pertenecer a ACOMEE México?

Tenemos una asociación que ve por todos los comerciantes de material eléctrico en México, donde nos apoyan en varios aspectos, por ejemplo en temas de seguridad, ambulante, etc., con las alcaldías.

También nos ofrecen pláticas y capacitaciones que no han parado a excepción de cuando empezó el Covid, y por supuesto, a través de la información de su revista, donde hay temas del gremio eléctrico, económico y algo político.





### **¿Hay algún mensaje que les quieras dar a los lectores de la revista?**

Que sigamos trabajando muy duro, y más en estos tiempos tan complicados que estamos viviendo en lo económico y político. Tenemos que adaptarnos a las circunstancias, mejorando nuestra actitud hacia toda la gente. Apoyemos a nuestros empleados, que son la fuerza de las empresas, y no nos dejemos caer por toda la situación que vivimos actualmente.

Todo eso se logra con empatía y mucho esfuerzo y siempre teniendo fe en que nosotros podemos lograr el cambio.

### **Desde tu perspectiva, ¿cuáles son los mayores retos que enfrenta la industria eléctrica en este momento?**

En este tiempo, lo veo muy complicado, principalmente por las decisiones que está tomando el gobierno actual; está dejando fuera las tecnologías eólicas y solares, donde se ha venido invirtiendo mucho en general, incluyendo a inversionistas extranjeros que han apostado a nuestro México para hacer negocios y promover lo que sí es funcional a nivel mundial.

Sinceramente, con esas decisiones estamos dando pasos hacia atrás, lo que perjudica la economía del país. Esperemos que nuestro gobierno haga acto de conciencia y apoye estas tecnologías que está demostrado en todo el mundo que funcionan, son más económicas e incluso procuran al medio ambiente.





<https://acomee.org>



# VISITA NUESTRO SITIO WEB

PUEDES VER LOS CATÁLOGOS DE LOS  
SOCIOS COMERCIALES Y ENTERARTE DE LAS  
ACTIVIDADES DEL MES

Además tienes a la mano el directorio de los socios,  
puedes hojear nuestra revista y conocer más de nosotros...



# 5 tips para maximizar tus ingresos

Aprovecha este fin de año y mejora tu estado financiero.

**D**e acuerdo con información de la Encuesta Nacional de Ocupaciones y Empleo del INEGI, en 2020, la población económicamente activa en México era de más de 57 millones de personas. Desafortunadamente, muchos no sabemos cómo maximizar nuestros ingresos y sacarles provecho. Además, gracias a los estragos del Covid-19, tuvimos la oportunidad de constatar la importancia de tener en orden nuestras finanzas.

En ese sentido, Dante Teytud, experto en finanzas personales y director comercial de Credifiel señala: “Casi todas las personas podemos presentar algún problema financiero a lo largo de nuestra vida, y a veces no tiene que ver con lo que percibimos por

nuestro empleo, es más un asunto de no saber cómo administrarnos y de no saber a qué instituciones financieras acercarnos”.

Por ello, te aconsejamos:

**1. Examina el flujo de tu dinero.** Identifica el estado actual de tu economía, localizando cuál es tu fuente de ingresos y verifica en qué estás gastando, es decir, cuáles son tus egresos. De esta forma podrás definir el monto mensual que puedes ahorrar (si aún no lo has hecho) o incluso si puedes realizar una inversión.

**2. Ordena tus finanzas.** Una vez que ubicas tus ingresos y egresos, anota de manera rigurosa todo lo que hayas gastado, incluso si es con tarjetas





de crédito o cargos domiciliados a tu tarjeta de débito porque ya sea de manera inmediata o a fin de mes, dejarás de contar con ese dinero. Si no tienes tiempo de registrarlo en una libreta o en tu computadora, recuerda que hay apps que pueden ayudarte.

**3. Detecta las fugas de tus bolsillos.** ¿Identificas los famosos gastos hormiga? Son los gastos innecesarios que no afectan tu calidad de vida y de los que puedes prescindir. Sí, el café de las mañanas, la cajetilla de cigarrillos, las membresías premium de algunos servicios, etc.

**4. Elabora tu presupuesto.** Sin duda, lo difícil no es hacerlo sino cumplirlo. Asigna montos para tu vida diaria, esto te ayudará a mantener tus finanzas sanas y bajo control. Si lo respetas, podrás cumplir las metas y los plazos que te fijes.

**5. Diversifica tus ingresos.** Tener tu negocio, y por ende tu empleo es muy importante, ya que de ahí se desprenden la mayoría de tus ingresos. Sin embargo, tal vez puedas diversificar tus negocios y generar otras entradas a través de tus habilidades, por ejemplo, si eres buen cocinero, podrías poner un negocio alterno de comida a domicilio o para oficinas.

Si te sientes entusiasmado ante la idea de comenzar un nuevo periodo, este es un buen momento para investigar acerca de las diferentes herramientas financieras que tienes a tu alcance, como un crédito, que te puede ayudar a lograr tu objetivo y a obtener mayores ingresos.



# Alberto Larios, pionero de Expo Eléctrica

---

**A**lberto Larios fue presidente de ACOMEE hace casi 35 años y durante su gestión, tuvo grandes logros como la primera Expo Eléctrica Internacional la cual ya tiene 25 años de realizarse año con año. Aquí tuvimos la oportunidad de entrevistarlo y esto fue lo que nos dijo.

## **Cuéntanos por favor, ¿cómo fue tu experiencia como presidente de ACOMEE México?**

Fue una experiencia muy bonita. Tuve la oportunidad de llegar a la asociación en 1984, cuando estaba el ingeniero Tenorio. Después de ver que había una asociación que me quedaba cerca ubicada en la zona del centro, me atreví a llegar y pedir la oportunidad de estar con ellos en la directiva. La primera pregunta que me hizo el ingeniero Tenorio fue “¿en qué nos puedes ayudar?”.

Vi que no tenían un Comité Deportivo y se me ocurrió que podía encabezarlo. Ahí surgió la idea de organizar el primer torneo de boliche para la asociación, el cual orgullosamente puedo decir que duró de forma ininterrumpida casi 20 años. Esto nos permitió hacer varios enlaces de relaciones públicas con fabricantes, distribuidores e importadores.

Posteriormente estuve en diferentes puestos, incluso el Comité de Sociales, donde también aprendimos a organizar o a reforzar varios de los eventos de la asociación.

También tuve oportunidad de hacer la mini olimpiada ACOMEE Osram, la cual se sigue realizando hasta la fecha. El evento surgió por casualidad, ya que se combinó un evento de la carrera de

la Milla con un torneo de fútbol en Osram, y los niños preguntaban cuándo iban a participar ellos, así que el evento se volvió familiar.

## **¿Cuáles fueron tus principales retos como presidente de ACOMEE México?**

Ya estando en la presidencia me di cuenta de que era la oportunidad de ya no estar diciendo “yo lo haría mejor”, ya no estar siempre apuntalando detalles; ya tenía la oportunidad de trascender y dejar mi propia huella. Retos, digo que fueron todos, pero sin duda alguna el más importante fue haber hecho la Expo Eléctrica.

## **¿Cómo fue la creación y lanzamiento de la primera Expo Eléctrica?**

Todos en la asociación decían que querían hacer una expo y se hizo una en Exhibimex con mucho éxito. Recuerdo que el director de esa empresa era Juan Cano. La primera Expo fue exitosa y de alguna manera creímos que había nacido la Expo Eléctrica; pero se hizo un segundo evento y fue todo un fracaso. Yo no estaba involucrado, no supe ni cuáles fueron las razones ni el porqué. Este proyecto desapareció en el segundo año.

Después de un lapso de algunos años, se iba a inaugurar el Centro de Negocio y Comercio de la Ciudad de México, ahora llamado Expo Reforma, que es un recinto de la Cámara Nacional de Comercio de la Ciudad de México. En ese momento yo estaba en la vicepresidencia de ACOMEE México, y dije “vamos con todo”. Salvador Padilla, presidente, se encargó de gestionar que fuéramos ACOMEE México en conjunto con la Cámara de Comercio, quienes inauguraran ese recinto.







Tuve la oportunidad de organizar la primera Expo Eléctrica de este nuevo proyecto, que ya tiene 25 años, la que nació en conjunto con la Cámara de Comercio.

Después se acabó mi periodo como presidente y ya no me involucré en la organización de la siguiente Expo. Sin embargo, se estuvieron buscando opciones de empresas especializadas para encargarse de la organización, pero nadie le daba seguimiento a todas esas

empresas. Así que se me ocurrió la idea de hacer una empresa para organizar la Expo, dado que ya tenía toda la experiencia, pues ya tenía tres años con este evento, el cual era una buena oportunidad para enlazar todo ese networking, dar a conocer oportunidades de negocio en el sector, entre los importadores, los industriales y los distribuidores a nivel nacional y los contratistas también, y así fue como nació la Expo.

## ¿Cuál es la ventaja para los agremiados de ACOMEE de participar en la Expo Eléctrica?

Dado que las oficinas de la asociación estaban en el centro de la ciudad y ahí nació la Expo, era mucho más fácil asistir, porque prácticamente todos los comerciantes del centro estábamos a unas cuadras. Después, para continuar nuestro crecimiento, migramos al Centro Banamex cuando este recinto abrió sus puertas, y actualmente sigue siendo un gran escaparate para nuestra industria.

Creemos que para los agremiados es una ventaja el participar en la Expo Eléctrica porque ahí hay un gran networking, están las tecnologías más nuevas, la capacitación, las oportunidades de negocios, y de ver nuevos proyectos.

## ¿Cuáles son las ventajas de pertenecer a ACOMEE México?

Siempre he estado convencido del valor de las instituciones y soy de los que piensan que para que tú recibas algo primero tienes que aportar, o sea, para que tengas resultados en algo, tienes que invertir. Para que aprendas, primero tienes que ir a la escuela. Entonces yo siempre he pensado que el pertenecer a instituciones te fortalece, te da oportunidades de aprender, de relacionarse y de crecer.

La idea de estar en una asociación es estar en una vitrina. Tú sabrás cómo aprovechar esa oportunidad para relacionarte bien y para tener oportunidades de negocios que después puedas canalizar.

## ¿Cuáles son los principales retos que enfrenta nuestra industria en este momento?

Los principales retos son las visiones que se tienen desde el gobierno, la industria, los instaladores, los constructores electromecánicos, los profesionales que hacen las instalaciones de todas las energías renovables, porque son visiones que nos confunden.

Por un lado, el querer abrir refinerías cuando todo el mundo está poniendo objetivos de dejar de usar los combustibles, son mensajes muy encontrados que nos meten en polémicas.

Yo creo que por ahí tenemos un problema grave con la propuesta de la reforma eléctrica y estando conscientes de que somos muy afortunados en nuestro país de

tener una posición geográfica privilegiada, para sacarle muchísimo provecho e incentivar la energía fotovoltaica, que son energías que dejan de contaminar el planeta y que nos ayudan muchísimo en nuestros bolsillos y que esas inversiones se recuperan muy rápido, en cuatro o cinco años.

El reto es muy fuerte porque nos confunden, insisto, desde el gobierno, pero afortunadamente no somos un pueblo ignorante, somos personas que pensamos, que nos damos cuenta de qué tan contaminado tenemos nuestro planeta y que tenemos un compromiso muy personal.

## Cuéntanos sobre tu programa

Se llama Mundo Sustentable, y en él hablo de cuál es el compromiso, cuál es el granito de arena que aportamos en pro del medio ambiente. No hablamos de soluciones sino de aportaciones que podemos hacer para proteger nuestro futuro, que los tenemos que solucionar todos y cada uno de nosotros, pero tenemos que abrir los ojos y darnos cuenta de qué planeta queremos dejar a las futuras generaciones.

Pueden ver y escuchar Mundo Sustentable todos los sábados a partir de las 9 a.m. en Grupo Imagen Radio, en Excélsior TV y a través del canal 162 de Sky. Nos da mucho gusto continuar con este compromiso de varios años, que cada día nos emociona porque nos llegan mensajes de diferentes partes del continente donde nos comparten su compromisos y su visión para cuidar el planeta.

## ¿Hay algún mensaje que les quieras dar a los lectores de la revista ACOMEE?

Que nos preparemos, que demos el extra siempre. Las oportunidades en nuestro país son infinitas. En México solamente nos va mal si no nos comprometemos y no nos preparamos.

También quiero agradecer por ocupar unos minutos en leer lo que yo pienso, las experiencias que he tenido en esta importante asociación, que simple y sencillamente –se oye fácil– me proyectó en todo el sector. Aquí es donde aprendí; aquí es donde me relacioné. Entonces, por lo mismo, me gustaría que los jóvenes se dieran la oportunidad de aprovechar estas asociaciones y de hacer alianzas, porque haciéndolo puede ser uno más fuerte, porque une fortalezas.



# Efectos del tabaco en la piel

¿Sabes cuáles son los daños que tiene el cigarro no solo en tu organismo sino en tu piel? Aquí te los decimos.



**S**i te gusta fumar debes saber esto: el calor del tabaco que se está quemando alcanza temperaturas próximas a los 600 y 900 grados centígrados y este calor transforma numerosos componentes de la planta, lo que genera complejas reacciones químicas en el organismo. Así que aunque pienses que “solo me voy a echar un cigarrillo de vez en cuando” porque no es tan dañino, ¡cuidado! es como si fumaras diariamente. La próxima vez que tengas un antojo, piénsalo dos veces.

“Las repercusiones de fumar tabaco no solo se presentan en los pulmones, garganta y dientes, sino también tienen un efecto nocivo directo sobre otros órganos, como la piel”, dice Lorena Ramírez Piña, médico especialista en estética y longevidad.

De hecho, la diversidad de componentes químicos que se encuentran en el tabaco suman más de 4,000 tóxicos químicos, de los cuales 300 son sustancias con gran potencial cancerígeno, hace que la cantidad de problemas de salud relacionados con el tabaco sea muy compleja.

“En cuanto a la piel se refiere, se ha demostrado que el tabaco reduce la capacidad de cicatrización de los pacientes posquirúrgicos, sobre todo en quienes han recibido implantes de piel o cirugías con colgajos complejos”, afirma la especialista.

Entre algunos de los padecimientos que provoca se encuentran los siguientes:

### Cáncer de piel tipo no melanoma

Específicamente, se habla del carcinoma epidermoide, que es el doble de frecuente en pacientes fumadores que no fumadores, y dentro de esos el riesgo es mayor según el número de cigarrillos que consumen.

### Envejecimiento prematuro

Además de que la piel envejece más rápidamente, tenemos aparición de mayor densidad de arrugas en personas fumadoras. Esto se debe a la alteración en el flujo sanguíneo arterial.

Este efecto dificulta la llegada de oxígeno y nutrientes al tejido conjuntivo cutáneo, altera el colágeno y las células a nivel profundo y superficial, produciendo daños secundarios irreparables.

### Baja respuesta inmunológica de la piel

Las defensas frente a agresiones externas es muy inferior en pacientes fumadores, lo que favorece las infecciones. Aumenta los radicales libres que dañan las membranas de las células, llegando a destruir y mutar su información genética.

### Arrugas más difíciles de tratar

Las arrugas de los fumadores son diferentes; son más estrechas y profundas, con contornos bien marcados. El color de la piel tiene una palidez cercana al amarillo grisáceo, por lo cual es raro que los fumadores tengan mejillas rosadas, además de no enrojecer prácticamente nunca.

### Cabello reseco y quebradizo

Esto se debe a que el humo del cigarro provoca que el cabello presente puntas quebradizas, que hacen que se vea más escaso y desarreglado.

Para revertir estos daños “existen diversas opciones, además de los cambios de hábitos, como pequeñas dosis de toxina botulínica y ácido hialurónico, que aplicadas en las zonas específicas logran muy buenos resultados”, comenta la doctora Ramírez Piña.



**Técnica en Materiales Eléctricos, S.A. de C.V.**

**3, 6, 9 y 12**

**Meses sin intereses con tarjetas de crédito**

**BBVA Bancomer**

**\*Pregunta por los materiales participantes.**  
**\*Aplican restricciones**

**Ernesto Pugibet 58 colonia centro C.P. 06070 Alcaldía Cuauhtémoc**  
**Tel. 55 55 12 23 76**  
**Email: [ventas\\_mex@temesa.com](mailto:ventas_mex@temesa.com)**  
**📞 55 51 76 79 27**



# Prepara tu cierre fiscal

Revisa tu actividad fiscal antes de que sea demasiado tarde y disminuye tu pago de impuestos.

**E**l fin de año sin duda trae muchas cosas positivas, entre ellas, la oportunidad de volver a comenzar y hacer las cosas de una forma distinta. En ese sentido, ¿alguna vez has pensado que le pagaste al SAT un impuesto que pudiste haber evitado? ¿Te ha llegado un requerimiento de cumplimiento de obligaciones porque olvidaste hacer alguna operación o por un simple descuido? ¡Anticípate, prepárate y no permitas que suceda de nuevo!

## ¿Qué es?

Se le llama cierre fiscal a la preparación del material que se le presentará al SAT en la siguiente declaración

anual. Es decir, para poder rendir cuentas acerca del ejercicio fiscal en curso, debes tener debidamente timbradas todas las facturas de las ventas que hayas realizado, comprobar tus compras y gastos, y contar con tus comprobantes CFDI y archivos XML.

Es muy importante que cuentes con estos elementos antes del 31 de diciembre de este año, de otra forma ya no podrás utilizarlos.

Dependiendo de tu régimen fiscal deberás cumplir distintos requisitos, asesórate con un profesional para que sepas qué aplica para tu caso y cuál es la mejor forma de reportar tus operaciones.



*De acuerdo con el SAT, de enero a mayo de 2019, los ingresos tributarios ascendieron a 1.4 billones de pesos, lo que representó un incremento real de 4.7% con relación al mismo periodo del año pasado.*



### Organízate ahora

1. Acércate a tu contador y solicítale que te prepare un pre cierre para que puedas tener un panorama completo de tu situación fiscal. Recuerda que es importante realizar esta operación de forma periódica y preventiva para que no recibas alguna sorpresa desagradable.
2. Analiza todas tus operaciones y pon especial atención a aquellas que destaquen por el monto o por la frecuencia con la que trabajes con dicho proveedor.
3. Revisa cuáles son las declaraciones que estás obligado a presentar y con la ayuda de tu contador, llena los formatos correspondientes.

Al respecto, el licenciado Mario Alberto Lozano, contador y fiscalista

del Corporativo fiscal Vega Michel S.C., comentó: “El primer punto que debes verificar es cómo va tu utilidad. Por lo regular, nosotros lo vamos monitoreando con nuestros clientes cada tercer mes. Y específicamente para el cierre fiscal, desde octubre revisamos cómo va comportándose la utilidad. Si va muy alta, todavía tenemos tiempo de reducirla con gastos o adelantando pagos a proveedores. Recuerda que los impuestos que pagarás en el ejercicio serán sobre esa utilidad y si se te olvida registrar algún gasto te impactará negativamente.”

Así que ya lo sabes, evita tener algún problema con las autoridades y comienza a revisar tus operaciones desde ahora.

*El monto de las devoluciones automáticas autorizadas en abril de 2019 ascendió a cerca de 18 mil millones de pesos, siendo 148% real más que lo devuelto por este concepto en abril de 2018.*

*Fuentes: Gob.mx, sat.gob.mx*



# De Costa a Costa

**D**e Costa a Costa es un restaurante familiar que surge del amor por el mar y los sabores que este nos ofrece. Su historia comenzó en 2005, cuando Armando e Irina abrieron un sencillo local en la colonia Belisario Domínguez, en Tlalpan.

Desde su inicio, la promesa del restaurante se ha mantenido: los sabores de sus platillos del mar provocan en el comensal una experiencia inigualable, en un ambiente agradable y relajado, acompañado del mejor servicio y atención.

Gracias a la calidad y la frescura de sus platillos, el pequeño restaurante conquistó los paladares no solo de los vecinos de la zona, sino de muchos amantes de la comida que se reunían ahí para probar sus delicias. Gracias a ello, la empresa familiar creció y ahora cuenta con cinco restaurantes, ubicados en puntos estratégicos de la CDMX como Centro Histórico, Nápoles, Plaza Loreto, Polanco y Tlalpan.

De Costa a Costa ha tenido una constante evolución de sabores a lo largo de los años gracias a sus cocineros y chefs quienes tienen un amplio conocimiento no solo en la cocina del mar, sino en la cocina oriental (la barra de sushi es amplia y con opciones muy originales), lo que le aporta al restaurante un plus difícil de encontrar en otro restaurante de mariscos.

El menú es verdaderamente amplio, lo que resulta un gran pretexto para visitar el lugar de manera frecuente. Además, cabe destacar, que es de los pocos restaurantes que ofrece mojarraas enteras, preparadas hasta de seis maneras distintas, como a la talla, empapelada o a la mantequilla.



Sucursales  
 Lago Zurich 245, Polanco.  
 Tel. 55 4976 0205  
 San Jerónimo 74, Centro.  
 Tel. 55 5444 1764

Desde el típico aguachil rojo hasta el espectacular trompo de salmón al pastor, pasando por los ostiones Rockefeller, los tacos de suadero de atún o el eby fry maky, en De Costa a Costa Centro podrás encontrar todos los platillos que han caracterizado a este restaurante por ofrecer lo mejor de la comida del mar.

## LISTOS PARA RECIBIRTE

Si quieres ir a desayunar, está abierto desde las 9 de la mañana e incluso desde esa hora la gran variedad de opciones te dejará con la boca abierta. Por ejemplo, podrás encontrar las Quecas de Costa, que pueden prepararse con tinga de jaiba, de pollo, adobado de pez o del huerto con camarón, setas, chile güero y cebolla morada. También hay chilaquiles con camarón, machaca de marlín y enfrijoladas jarochas, entre otros.

Ahora que si prefieres visitarlos para comer, te recomendamos comenzar con una crema de mejillón al mezcal (mejillón, ostión ahumado, mezcal y perlas de queso de cabra), una crema de ostión, gratinada y con ostiones empanizados, o una de langosta.

En cuanto a los platos fuertes la variedad es muy amplia pero nosotros te sugerimos probar el filete de pescado empapelado con mariscos (camarón, pulpo y ostión).

Si eres amante de los camarones, De Costa a Costa será un paraíso, ya que las variantes son increíbles, como Beso de Ángel, rellenos de queso Philadelphia, rebozados en harina, acompañados de chiles toreados y arroz; al coco, acompañados con queso panela y salsa de tamarindo; De Costa a Costa, rellenos de



queso manchego, envueltos en tocino acompañados de arroz o los habanero miel, cocinados en sartén, con miel y un toque de habanero. Si eres de estómago fuerte, no te pierdas los camarones con tuétano, acompañados de setas, cebolla y chile serrano.

Si vas con un grupo grande, y están dispuestos a compartir, opten por la mariscada familiar que incluye camarón grande, almeja chocolata, mejillones, pulpo, cola de langosta, lomo de pescado y jaibón, y se sirve acompañada de verduras al vapor.

Obviamente el toque dulce no puede faltar; nuestros favoritos son el pastel de tres leches con piñón picado, cheesecake de guayaba estilo New York con trozos de fruta por dentro y ate de guayaba por fuera. Si eres chocolatero, pide el estilo Ferrero, que es una bomba de chocolate: Nutella por dentro y una cubierta de chocolate semiamargo.

La barra de bebidas también es muy completa, pues incluye destilados, vinos tintos, blancos y rosados, sin olvidar los cocteles y micheladas que van muy bien con la comida de mar.



# Prueba estos cocteles con ron

Este licor ha formado parte de la historia de la mixología desde hace décadas.

**G**racias a su versatilidad, a sus sabores y a su vasta popularidad en el mundo, el ron sigue siendo uno de los más consentidos de todos. Desde una simple cuba libre, hasta cocteles más sofisticados. Sin embargo, existen rones que traen consigo un legado, rones como Mount Gay, que lo hacen el ingrediente perfecto para llevar la coctelería a otro nivel.

Dicho legado también se manifiesta en tragos clásicos e invenciones originales, los cuales aprovechan los atributos de Mount Gay, principalmente de dos de sus principales etiquetas: Mount Gay Black Barrel y Mount Gay XO.

Aquí compartimos contigo dos recetas que puedes preparar ya sea en la cena de Navidad o en la de Año Nuevo, o en cualquier fin de semana.

## PASSION DAIQUIRI

Mount Gay Black Barrel es un ron rico y complejo, a la vez suave y redondo, creado a partir de la mezcla de rones aromáticos e intensos, y reposado en barricas profundamente tostadas. Se añeja en barriles de whiskey americano de tres a siete años y, los últimos seis meses, se deja reposar en barricas de bourbon profundamente tostadas, brindándole ese carácter ahumado.

Todas estas características se conjugan a la perfección con el clásico daiquiri, otorgándole, por supuesto, un giro sin precedentes.





#### Ingredientes:

- 60 ml de Mount Gay Black Barrel
- 30 ml de jugo de limón fresco
- 15 ml de jarabe de maracuyá
- 15 ml de Cointreau

#### Preparación:

- Añade todos los ingredientes a un shaker. Después, agrega hielo y agita. Sirve en una copa enfriada previamente y adorna con una rodaja o cáscara de limón.

### COCO HILL

Mount Gay XO es un ron producido a partir de una depurada mezcla de rones añejos que brinda, como resultado, un líquido redondo y complejo. Se añeja de cinco a 17 años en tres diferentes barricas: de whisky americano, bourbon y cognac.

Ofrece aromas en torno a un balance perfecto entre notas de vainilla, roble y especias secas; un sabor afín al caramelo salado, al higo horneado, al clavo y al chocolate amargo. Todos estos elementos se convierten en la oportunidad de crear tragos originales como el Coco Hill, una receta que evoca a la atmósfera tropical de Barbados, lugar de origen de este legendario ron.

#### Ingredientes:

- 60 ml de Mount Gay XO.
- 1 cubo de hielo de agua de coco (de unos 3,5 a 5 cm).

#### Preparación:

- Coloca el hielo de agua de coco en un vaso tipo old fashioned. Después, sirve Mount Gay XO y disfruta.





# Colaboradores

## Álvaro Aldrete

@ contacto@aldrete.com.mx  
 ☎ 33 3827 0001  
 @ alvaroaldretem  
 @alvaroaldretem  
 www.alvaroaldrete.com



## Liz Pasquell

☎ 55 6630 0637  
 f /PasiónPorVivirOficial  
 @pasion\_porvivir



## Víctor Rosales

f @yavocapital  
 @yavocapital  
 in Yavo Capital  
 www.yavocapital.com

## Josefina Murrieta

@ murrietaj@hotmail.com  
 ☎ 55 4091 0344  
 @ jose\_murrieta  
 f Jose Murrieta  
 @josemurrieta

# Anunciantes

## Condumex



Pte 140 núm. 720,  
 col. Industrial Vallejo, Azcapotzalco,  
 Ciudad de México  
 ☎ (800) 29 22253  
 @ atencion\_cables@condumex.com.mx  
 www.condumex.com.mx

## Sola Basic



Lic. Yolanda Garcia  
 Calzada Javier Rojo Gomez núm.  
 510, col. Leyes de Reforma CP 09310,  
 Iztapalapa, Ciudad de México.  
 ☎ 55 5804 2020 ext. 0 conmutador  
 ☎ 56 1548 6899  
 ygarcia@isbmex.com

## Surtidora Eléctrica del Centro



Teresa Varela Vasquez  
 Revillagigedo 36  
 ☎ 55 12 01 66 Ext. 101  
 gruposecsa.com.mx  
 surtidoraelectricadelcentro

## Argos



Argos Eléctrica  
 ☎ 55 2620-9900  
 @ info@argoselectrica.com  
 www.argoselectrica.com

## Estevez



Carlos Bazán  
 @ cbazan@estevez.com.mx  
 ☎ 55 5545 5005 - 33 3615 5158  
 estevez.com.mx

## Americ



Av. San Antonio 319, San Pedro  
 de los Pinos, Benito Juárez,  
 CP 03800, Ciudad de México.  
 ☎ 55 5611 5496  
 socio.americ.org.mx  
 f @ @ @ @

## Contacto



Marina Nacional  
 Av. Marina Nal. 103, Los Manzanos, CP 11460, Ciudad de  
 México.  
 ☎ 55 5134 3610  
 @ contactoolectrico  
 contactoolectrico.com

## Viakon | Prolec | GE



Ciudad de México  
 Carretera Lago de Guadalupe km 27.5, Lote 2-B, Col. San  
 Pedro Barrientos, Tlalneptla Edo. de México, CP 54010  
 México  
 ☎ 55 8595 4400, 55 8595 4455  
 ☎ 55 8595 4400 ext. 4413  
 @ mexico@viakon.com

## Temesa



Ernesto Pugibet núm. 58,  
 col. Centro, CP 06070,  
 Alcaldía Cuauhtémoc.  
 ☎ 55 55 12 23 76  
 ☎ 55 51 76 79 27  
 @ ventasweb@temesa.com  
 @ ventasmex@temesa.com

Técnica en Materiales Eléctricos S.A. de C.V. tiene una oportunidad de negocio para ti. Quieres ser distribuidor de la marca KLK especialista en soldadura Exotérmica, con un excelente calidad y profesionalismo. "Esta es tu oportunidad", comunícate con nosotros si deseas más información.

## Charofil



☎ CDMX: 55 5583 1805  
 ☎ MTY: 81 1334 0530  
 ☎ GD: 33 3956 7251  
 www.charofil.mx contacto@charofil.mx

## Lücek



Ventas  
 ☎ 55 2167 7316 Ext. 3103  
 @ ventas@lueck.com.mx

# ENERGIZANDO el CRECIMIENTO

[www.viakon.com](http://www.viakon.com)

f | in

[www.prolec.energy](http://www.prolec.energy)

f | in



VIKON SINTOX THW-2-LSOH/THW-LSOH CERO HALÓGENOS





## Status

Más nivel en la escala de valores

El diseño hasta el último detalle

### Sólidos



Blanco Alpino  
BA



Blanco Marfil  
BM



Titanio  
TT



Platino  
PL



Níquel Cava  
NC

### Metallizados

### Naturaleza



Wengue  
WG



Caoba  
CB



Teca  
TC



Vino  
VN

### Color Soft



Grafite  
GR



Argento  
AS



Azul  
AZ



Verde  
VD



Rosso Soft  
RS



Macchiato Soft  
CM

### Metal Soft



Fucsia Soft  
FS



Moka  
MK



Cava  
CV



Nero  
NR

El mecanismo más fiable y seguro  
del mercado con la estética más armoniosa.

**NIESSEN**  
Design for living spaces